

Electro Radio Mercur

Technisch commercieel vakblad

Veertiendaags Officieel Orgaan van de Vakgroep Electrotechnisch Ambacht, de Vakgroep Detailhandel in Electriche Verbruikstoestellen en Verlichtingsartikelen, de Vakgroep Detailhandel in Radio-artikelen en de Vakgroep Tusschenpersonen in Electrotechnische Producten-

Directie, Redactie en Administratie: Kalverstraat 35, Amsterdam C.
Telefoon Directie en Red. K 2900-35253; Administratie K 2900-40453

25 SEPTEMBER 1948 **76**
3e JAARGANG Nr.



Zoals wij aankondigden, zullen wij af en toe voorbeelden geven van goede verlichting. Men kan deze bestuderen en zien in hoeverre er iets van nagevolgd kan worden.

Vandaag geven wij de verlichting van een monsterkamer van een katoenfabriek. Gefotografeerd is hier de verlichting van een kleurbeoordelingstafel, die verlicht wordt met 3 TL buizen van 25 W (daglicht). De afstand tussen buizen en tafel is ca. 60 cm, de verlichtingssterkte is ongeveer 1500 lux.

Duidelijk blijkt, hoe het volle licht op de te beoordelen stoffen valt; door toepassing van daglichtbuizen wordt bereikt, dat de kleurbeoordeling zo juist mogelijk geschieden kan, hetgeen vooral in de textielbranche van groot belang is, niet alleen in fabrieken maar evenzeer in winkels!

De installateur dient niet alleen verlichtingssterkte, lichtbronnen e.d. te bestuderen, maar tevens het object waar de verlichting nodig is. Ieder object stelt immers eigen eisen en slechts daaraan te voldoen, maakt de verlichting „af”.



In dit nummer o.m. : } 10 Jaar N.V.R.D. — Critiek op ons huidig belastingstelsel — Export en Ambacht —
Zijt gij tevreden, zegt het Uw vrienden, zo niet, zegt het ons! — „Swierstra III” —
Zó komt men aan materiaal — Een les voor onze middenstanders — Na nuchtere
bezinning energie en hersens inspannen — Loopt stroomvoorziening spaak? —

Electro Radio Mercur

TECHNISCH COMMERCIEEL VAKBLAD



Uitgave van de
N.V. Uitgevers Mij. Dilligenta, Kalverstraat 35, Amsterdam C
Telefoon K 2900-35253 en 40453
Postgirorekening 136400 — Bankrekening Twentsche Bank.

DIRECTIE EN EXPLOITATIE:
Hans Schnabel en Jan B. Gastkemper.

ADVERTENTIE-MANAGER:
B. J. Jansen.

REDACTIE:
Loula Knuvelder.

**REDACTEURS MEDEDELINGEN
DER VAKGROEPEN:**
mr. J. H. van Gelderen en J. M. van Basten.

REDACTEUR RADIORUBRIEK:
J. Corver.

REDACTEUR ELECTROTECHNIEK
J. J. Moerkerk.

**REDACTEUR ADMINISTRATIE- EN
BELASTINGRUBRIEK:**
J. L. van Hedel.

ABONNEMENTSPRIJS:
5,— per jaar; voor leden van dea angesloten vakgroepen e.d.
f 3,— per jaar. Loose nummers f 0,20.
Dit blad verschijnt des Zaterdags om de voertien dagen.

Ingevolge papertoewijzing B. P. P. nr. 503 verschijnt deze uit-
gave elke 14 daeen en is de omvang 16 pagina's,
formaat 25 bij 32 cm.

Adressen der Vakgroepen en Ondervakgroepen

VAKGROEP ELECTROTECHNISCH AMBACHT:
Voorzitter J. W. Willemssen.
Secretaris mr. J. H. van Gelderen.
Mauritskade 45, 's-Gravenhage - Telefoon K 1700-110585

**ONDERVAKGROEP
ELECTROTECHNISCH INSTALLATIEBEDRIJF**
Voorzitter M. Th. W. Vorstman.
Secretaris mr. J. H. van Gelderen.
Mauritskade 45, 's-Gravenhage - Telefoon K 1700-110585

**ONDERVAKGROEP KLEINE NIJVERHEID OP
ELECTROTECHNISCH GEBIED:**
Voorzitter E. Lückerrath.
Secretaris mr. J. H. van Gelderen.
Mauritskade 45, 's-Gravenhage - Telefoon K 1700-110585

**ONDERVAKGROEP
RADIO REPARATIEBEDRIJF**
Voorzitter Ir. H. J. J. Bouman.
Keizersgracht 606, Amsterdam C. - Telefoon K 2900-40027

**VAKGROEP DETAILHANDEL IN
ELECTRISCHE VERBRUIKSTOESTELLEN
EN VERLICHTINGSARTIKELLEN**
Voorzitter B. G. Miermans.
Secretaris J. M. van Basten.
Keizersgracht 606, Amsterdam C - Telefoon K 2900-40027.

**VAKGROEP DETAILHANDEL IN
RADIO-ARTIKELLEN:**
Voorzitter B. G. Miermans.
Keizersgracht 606, Amsterdam C. - Telefoon K 2900-40027.

**VAKGROEP TUSSENPERSONEN IN
ELECTROTECHNISCHE PRODUCTEN:**
Voorzitter Ir. P. J. Plalater.
Secretaris mr. J. L. P. Brabers.
Benoordenhoutseweg 44, 's-Gravenhage
Telefoon K 1700-77491

10 Jaar N.V.R.D.

Werk ten bate van de handel

De Nederlandse Vereniging van Radio-Detailhandelaren, algemeen bekend als N.V.R.D., viert op 27 September haar 10-jarig bestaan. Dit feit mag zeker herdacht worden met meer dan een kort bericht.

Immers, het zag er vóór 1938 niet zo bijster fraai uit met de handel in radio-toestellen. Ieder herinnert zich nog wel de tijd dat een toekomstig koper eerst naar handelaar A stapte, lang en breed onderhandelde over de prijs „met 10 of 15 % korting bij contante betaling”, dan eens bij B en misschien nog bij C en D ging informeren, en zodoende de handelaren tegen elkaar uitspeelde om de prijs te drukken.

Waar er toen een veel groter aanbod was dan direct te plaatsen viel, moesten feitelijk heel wat winkeliers hier wel aan toegeven om tenminste toestellen kwijt te raken. Alleen: de verdiensten gingen hiermee zo goed als geheel verloren dikwijls: de radiohandel leverde soms „het zout in de pap” niet op.

Deze wel zeer ongezonde verkoopmethodes waren oorzaak, dat zowel fabrikanten als handelaren behoefte gevoelden, op een of andere manier hierin wijziging te brengen en de hoofden bij elkaar staken. Na veel moeilijkheden en voorbesprekingen werd allereerst een Leveranciers Contract Commissie (L.C.C.) geformeerd, die na enige interne wijzigingen omgezet werd in de huidige N.V.R.D.

Door voortgezet werken en contact zoeken, bestaat in de radiobranche, zoals bekend, op het ogenblik de driehoeks-verhouding: N.V.R.D. - Cebubera - N.O.R.G.

En ontegenzegglijk is van deze samenwerking het succesrijke gevolg, dat de handel op redelijk normale basis gehouden kan worden en gezond mag heten, terwijl het prijspeil gehandhaafd kan worden. De koper hoeft heden ten dage heus niet meer te trachten, van de ene naar de andere handelaar te lopen om iets van de prijs af te krijgen!

Al is het een feit dat dit nog vrij geregeld geprobeerd wordt; mede als gevolg van de oorlog is ook in de radiobranche te merken een dalende moraliteit in de wijze, waarop sommigen willen trachten, zaken te doen.

De hechte aaneensluiting echter van alle radiohandelaren is hier een gelukkige rem op alle pogingen om tot afwijkingen te geraken. Hierdoor mag zeker vastgesteld worden, dat de vereniging voor de leden een niet onbelangrijk bedrag aan geld verdiend heeft.

De feestelijke herdenking (welke, gezien de tijdsomstandigheden toch nog sober zal zijn) bestaat in een receptie in Krasnapolsky te Amsterdam op 27 September van 2.30 tot 4.30, gevolgd door een diner, door het Hoofdbestuur aangeboden aan de bestuursleden van Cebubera, N.O.R.G., de afdelingsbestuurders der N.V.R.D. en enige speciale genodigden.

O.m. hoopt men dat de heer A. v. d. Dool, bekend door zijn radiopraatjes voor de Niwin, aanwezig zal zijn om de plannen voor een nieuwe actie in samenwerking met de N.V.R.D. te ontvouwen.

Deze feestelijkheid is dus zeker niet alleen een herdenking van het verleden, maar tevens een vooruitzien in de toekomst: de N.V.R.D. is nog lang niet van plan, alle werk als gedaan te beschouwen.

Hiervoor staat ook borg het actieve bestuur, bestaande uit de heren: B. G. Miermans (vanaf de oprichting voorzitter), B. J. Lankkamp, vice voorzitter, J. Wigerink, administrateur en A. J. Apol, F. Hofenk, J. Langkamp, J. Quispel en P. J. A. Zeestraten, leden.

Bij een bestaansjubileum in de huidige tijd is uiteraard het doorstaan van de bezettingsperiode een interessant onderwerp. Gelukkig kan gezegd worden, dat de N.V.R.D. deze duistere tijd zo goed mogelijk doorstond. Wel is er in de interne structuur af en toe iets gewijzigd, maar ondanks alles zag men kans, contactcommissies in het leven te roepen en te houden, waardoor men kon doorwerken. Zelfs heeft men kans gezien, ondanks de commissaris voor niet-commerciële verenigingen, de gelden van de vereniging niet in te leveren. Nog pas kort geleden heeft men de afdelingen kunnen verblijden met terugzending van hun gelden plus rente!

Ook buitendien wordt er in de (zeer nederige en bescheiden) kantoorruimte hard en veel gewerkt voor alles wat de belangen van de radiohandel zoekt en bereikt men heel wat — al beschikt men totnogtoe niet over almacht, zoals sommige leden soms wel schijnen te denken! Bij alle goede wensen welke de N.V.R.D. dezer dagen zullen bereiken, voegen wij gaarne die van Electro Radio Mercur; wij wensen de vereniging, dat zij nog veel voor haar leden moge betekenen!

CRITIEK

op ons huidig belastingstelsel

door J. L. VAN HEDEL, Belastingconsulent

Het kan niet worden ontkend, dat de critiek op ons huidige belastingstelsel steeds luider wordt. Deze critiek komt niet uitsluitend van de zijde der belastingbetalers maar ook van notarissen en accountants, die zich ernstig bezorgd maken over de nadelige gevolgen van de fiscale politiek, welke in ons land wordt gevoerd.

Voor de lezers van dit blad willen wij in dit artikel de verschillende grieven welke worden geuit eens onder de loupe nemen en nagaan of de critiek welke wordt uitgeoefend wel werkelijk gemotiveerd is.

Is ons belastingstelsel te ingewikkeld?

Kortgeleden wendden enkele organisaties van candidaat-notarissen en van accountants zich met een adres tot de minister van Financiën, waarin zij als hun stellige overtuiging te kennen gaven, dat het belastingstelsel zoals wij dat thans kennen, te ingewikkeld is; zij meenden dan ook dat het van zeer veel belang is om zo spoedig mogelijk te komen tot een drastische vereenvoudiging.

Ongetwijfeld is een dergelijke mening uit die kringen veelzeggend. Wanneer een of andere kleine zakenman er over klaagt, dat de in de aangifte-biljetten gestelde vragen hem „boven de pet gaan”, dan wil dat nog niet zeggen, dat de belastingwetten inderdaad te ingewikkeld zijn. Maar wanneer mensen die uit hoofde van hun beroep dagelijks met deze belastingwetten te maken hebben eenzelfde klacht uiten, dan bewijst dit toch wel iets.

Alvorens echter te komen tot de beantwoording van de vraag of ons belastingstelsel inderdaad te ingewikkeld is, is het nodig enige aandacht te schenken aan wat men onder een belastingstelsel moet verstaan.

Belastingheffing is noodzakelijk, daarover zijn allen het eens. De grote moeilijkheid is echter steeds geweest, uit te maken op welke wijze een billijke en rechtvaardige verdeling van offers kan worden verkregen. In de loop der tijden hebben de opvattingen omtrent billijkheid en rechtvaardigheid zich steeds gewijzigd en deze opvattingen wijzigen zich nog steeds. Is er niet een tijd geweest waarin men het volkomen billijk vond, dat bepaalde groepen van de bevolking, bijv. de adel, van belastingbetaling werd vrijgesteld? En is er in de laatste jaren niet een belangrijke wijziging gekomen in de opvattingen omtrent de belastingheffing van grote gezinnen?

Om nu de belastingheffing zoveel mogelijk te doen beantwoorden aan de eisen van rechtvaardigheid en billijkheid, kan men niet volstaan met het heffen van één belasting maar moet men zijn toevlucht nemen tot 'n stelsel van allerlei belastingen,

die elkander op velerlei wijze moeten aanvullen. Wanneer twee mensen eenzelfde inkomen genieten en voor eenzelfde aantal minderjarige kinderen aftrek genieten, betalen zij hetzelfde bedrag aan inkomstenbelasting. Het is echter niet uitgesloten, dat de een zijn inkomen uitsluitend door arbeid verwerft, terwijl de ander geheel of gedeeltelijk zijn inkomen uit vermogen geniet. Omdat het billijk wordt gevonden, dat inkomen uit arbeid minder zwaar wordt belast dan inkomen uit vermogen, wordt van de laatste belastingbetaler ook nog vermogensbelasting geheven.

Ook de besteding van het inkomen oefent invloed uit op het bedrag, dat uiteindelijk aan belastingen moet worden geofferd. Wanneer de een een groter deel van zijn inkomen besteedt aan uitgaven voor tabaksartikelen, wijn en borrels, dan betaalt hij in de vorm van accijnzen méér aan de fiscus dan de ander, die een andere bestemming aan zijn inkomen geeft. Misschien komt er een tijd, waarin men rookartikelen beschouwt als noodzakelijke levensbehoefte en het dus juist als een onbillijkheid zal zien om daarop accijns te heffen.

Zo moet dus, onvermijdelijk, een belastingstelsel voortdurend worden gewijzigd teneinde aanpassing te verkrijgen bij de gangbare opvattingen. Nog om een andere reden is het nodig van tijd tot tijd een wijziging in bestaande fiscale wetten aan te brengen. De belastingbetaler is nu eenmaal vernuftig en vindingrijk en weet

van tijd tot tijd een middel te vinden om, zonder te handelen in strijd met de letter van de wet, belastingheffing te ontgaan. Ontstaat op die wijze een „lek”, dan dient de wetgever zich te haasten om, door het aanbrengen van de nodige wijzigingen, dat lek te stoppen.

Zo wordt dus aan het belastingstelsel voortdurend geschaafd, gevijld en bijgetimmerd. Dat dit stelsel daardoor minder fraai wordt is vanzelfsprekend. Toen wij, nu ruim drie jaar geleden, werden bevrijd, zaten wij opgescheept met een belastingstelsel, waaraan vijf jaar lang door de bezetter was geknoeid. Tijd om een geheel nieuw stelsel samen te stellen was er niet en er zat dus niets anders op dan door te werken met hetgeen er was en dit, zo goed en zo kwaad als het ging, bij te werken en op te lappen.

Het resultaat is echter, dat wij nu zitten met een groot aantal belastingwetten waartussen elk verband ontbreekt en dat, als geheel gezien, zo verbaasd ingewikkeld is, dat zelfs de vakmensen soms de weg kwijtraken, en dat met billijkheid en rechtvaardigheid nog maar heel weinig contact heeft.

Wat dit laatste betreft behoeft slechts te worden gewezen op een wangedrocht als de ondernemingsbelasting. Heeft het ook maar in de verste verte iets met billijkheid te maken, dat een zakenman die met hard ploeteren in zijn zaak een netto-winst weet te behalen van bijv. f 8000,-, behalve zijn inkomstenbelasting nog eens ruim f 600,— aan ondernemingsbelasting moet betalen terwijl zijn buurman, die eenzelfde inkomen geniet als salaris, kan volstaan met het betalen van inkomstenbelasting? En is het rechtvaardig dat een derde gedeelte van de omzetbelasting -die steeds is bedoeld als een belasting voor de consument- door de zakenman moet worden betaald?

B. G. MIERMANS 60 JAAR

Onze Vakgroep- en N.V.R.D.-voorzitter, de heer B. G. Miermans, herdacht vorige week Donderdag, 16 September jl. zijn 60ste verjaardag. Dat iemand verjaart is op zich zelf niet zo'n „derderend” feit, doch de 60ste van „onze” Voorzitter was toch iets anders en het zo ongemerkt laten voorbijgaan, willen we zonder meer niet.

We zullen er van afzien een lange opsomming te geven van functies die door hem bekleed worden. Miermans is organisatie en organisatie is Miermans. Wij hebben bewondering voor zijn energie en doorzettingsvermogen en hebben ontzag voor zijn altijd weloverwogen oordeel.

Ook van deze plaats af, willen wij hem nogmaals hartelijk gelukwensen en spreken de hoop uit, dat het hem gegeven moge zijn, nog lang en in goede gezondheid te midden der zijnen te vertoeven, daaraan koppeland de hoop, dat hij tevens zijn grote ervaring in dienst zal willen blijven stellen van onze organisatie.



B. G. MIERMANS

Ons belastingstelsel kan worden vergeleken met een oude, zeer veel gebruikte, vooroorlogse auto, die in de oorlogsjaren is voorzien van een houtgenerator, na de bevrijding weer geschikt werd gemaakt voor benzine-verbruik en nu maar steeds opnieuw evengauw wordt opgelapt. Op een goede dag zal het vehikel definitief vastlopen en wanneer er dan al geen middelen zijn om een nieuwe wagen aan te schaffen zal een grondige revisie toch niet te vermijden zijn.

Wat ons belastingstelsel betreft, het staat als een paal boven water, dat het meer dan tijd wordt om tot een zeer grondige revisie over te gaan. De vergelijking kan nog verder worden doorgetrokken. Een oude opgelapte auto gaat geleidelijk aan meer benzine en olie verbruiken en zo is het ook met onze belastingen. Steeds meer ambtenaren zijn nodig voor het opleggen van de talrijke aanslagen en voor de nu eenmaal noodzakelijke controle op de aangiften. Wij kunnen dus slechts hopen, dat spoedig tot revisie zal worden overgegaan en dat daarna de fiscale wagen belangrijk soepeler en zuiniger zal gaan rijden.

Leiden de huidige belastingen tot verspilling?

Een ander verwijt is, dat de huidige belastingen de zin tot sparen wegnemen en integendeel tot verspilling en verkwisting leiden. Er is niet veel voor nodig om aan te tonen, dat ook dit verwijt volkomen gegrond is. Nemen we eens een geval zoals dat in de na-oorlogse jaren herhaaldelijk voorkomt.

Een zakenman maakt in zijn onderneming een netto-winst van f 15000,— per jaar. Zijn werk brengt mee dat hij van tijd tot tijd op reis moet. Aan reiskosten is hij f 1000,— per jaar kwijt. Een auto'tje zou natuurlijk buitengewoon prettig zijn, maar nodig is dat in het geheel niet en bovendien zijn de kosten daarvan te stellen op f 3000,— per jaar. Een extra uitgave van f 2000,— per jaar voor zo'n zakelijke luxe is wel erg veel, dus onze zakenman blijft treinreiziger? D.w.z., hij zou per trein blijven reizen wanneer de progressie van onze belastingen niet zo sterk was. Nu is het echter anders. De verleiding om een auto aan te schaffen wordt nu, door de fiscus, nog veel groter, zoals uit het volgende rekensommetje blijkt:

Over een inkomen van f 15000,— betaalt de man (gehuwd, 2 minderjarige kinderen) een bedrag van f 4017,— aan inkomstenbelasting (tarief 1948). Rijdt hij per auto en heeft hij daardoor f 2000,— per jaar meer onkosten, dan betaalt hij aan inkomstenbelasting f 3199,—. Het aanschaffen van een autob etekent dus reeds een besparing van f 818,— aan inkomstenbelasting. Bovendien is er dan nog een besparing van f 240,— ondernemingsbelasting, zodat de fiscus van de f 2000,— extra kosten die de auto veroorzaakt, f 1058,— dus meer dan de helft, voor zijn rekening neemt!

En zo is het op dezelfde wijze met allerlei andere kosten welke niet strikt noodzakelijk zijn. Door de hoog opgeschroefde belastingen en de sterke progressie bij de

inkomstenbelasting, wordt de top van het inkomen zó zwaar belast, dat er te weinig van overblijft om de in het zakenleven zo noodzakelijke zuinigheid te bevorderen.

Dan zijn er nog de psychologische gevolgen van de vermogensaanwasbelasting. Het is nu eenmaal zó, dat de man die in de oorlogsjaren flink heeft verdiend maar daarnaast zuinig en spaarzaam is geweest, voor deze spaarzaamheid is gestraft doordat hij de helft van het gespaarde aan de fiscus heeft moeten afstaan. Een heffing als de V.A.B. was natuurlijk onvermijdelijk, maar het blijft een feit dat daardoor velen tot de, overigens niet juiste, overtuiging zijn gekomen, dat het beter is het gehele inkomen te verteren omdat hetgeen men spaart „toch bij Lieftinck terecht komt”.

Nederland heeft steeds bekend gestaan als een land van spaarzame mensen maar van deze spaarzaamheid is thans niet veel meer te bespeuren. De statistieken wijzen

dit met ontstellende zekerheid aan. Zo werd in de maanden Maart t/m Mei van dit jaar bij de Rijkspostspaarbank voor een bedrag van f 57 miljoen ingelegd terwijl de terugbetalingen niet minder dan f 97 miljoen bedroegen.

De toestand waarin ons land verkeert maakt het noodzakelijk dat hoge belastingen worden geheven, maar er is een grens en het is waarschijnlijk dat deze grens thans reeds lang overschreden is.

Andere grieven

Op ons huidig belastingstelsel wordt nog andere critiek uitgeoefend. Zo wordt van verschillende zijden naar voren gebracht, dat door de hoog opgeschroefde belastingen de energie en arbeidslust worden gedood en de moraliteit van de belastingbetalers wordt ondermijnd. In een volgend artikel hopen wij aan deze argumenten aandacht te schenken.

Mededelingen VAN DE

VAKGROEP

ELECTROTECHNISCH

AMBACHT

SECRETARIAAT:

MAURITSKADE 45, 'S-GRAVENHAGE
TELEFOON 110585

TIEN JAAR N.V.R.D.

Op 27 September viert de Nederlandse Vereniging van Radio-Detailhandelaren, N.V.R.D., haar 10-jarig bestaan. Het Hoofdbestuur recipieert op deze dag van 2.30 u. — 4.30 u. in Krasnapolsky te Amsterdam.

Wij menen bij dit jubileum van een organisatie, zo nauw verwant aan het electrotechnisch ambacht en de electrotechnische detailhandel, een ogenblik te moeten stilstaan.

Voortgekomen uit een kartel-overeenkomst (de zgn. Cebubera-Contracten) heeft deze vereniging zich ontwikkeld tot een organisatie, welke op velerlei terrein de belangen van de radiodetailhandelaren behartigt.

Na een moeilijk en ietwat onwennig begin heeft deze kartelregeling al spoedig een hechte band tussen de leden tot stand gebracht. Het gezamenlijk nagestreefde doel, nl. de bestrijding van het kortingstelsel, dat voor 1938 welig tierde, gaf reeds aanstonds aan deze organisatie de doelstelling, waarbij de leden een direct en aantoonbaar economisch voordeel werd geboden. Het bleek mogelijk, dank zij een gezamenlijke krachtsinspanning, de volkomen chaotische toestanden van vóór 1938 te herscheppen in vrij geregelde verhoudingen. De radiohandel, eens een kwijnende bedrijfstak, werd dank zij deze organisatie wederom rendrend. Reeds daarom was het aannemelijk, dat deze „beweging” de grondslag voor een goede organisatie in zich borg. In de oorlog werd de aanvankelijk uitsluitend contractuele verhouding tussen de leden omgegoten in een verenigingsverband, waardoor het mogelijk bleek deze organisatie voor de liquidatie-woede van de bezetter te vrijwaren.

Op 27 September jubileert het hoofdbestuur van de N.V.R.D. Maar de hulde, die op deze dag ongetwijfeld zal worden gebracht, zal zeker voor een deel afstralen op de 18 regionale besturen der Vereniging die allen met grote ijver aan de uitvoering der doelstellingen der organisatie hebben medegewerkt.

Moge de N.V.R.D. nog tal van jaren op de ingeslagen weg voortgaan. Zij zal nog grootse dingen kunnen verrichten. Daarom: proficiat!

Mr. J. H. VAN GELDEREN.

De Export en het Ambacht

door mr. J. H. van Gelderen

Op velerlei wijze is het Nederlandse volk ingeprent, dat Nederland, wil het de economische gevolgen van de oorlog te boven komen, op grote schaal zal moeten exporteren. Uit de aard der zaak is dit appèl in de eerste plaats tot de groot-industrie gericht. De vraag rijst echter of ook het ambacht in deze een steentje zal kunnen bijdragen en zo ja, of het eigenbelang van dat ambacht niet met zich brengt, dat het zich op dit terrein gaat oriënteren en maatregelen zal treffen, waardoor de export van artikelen, voortgebracht door de ambachtsbedrijven, tot de mogelijkheden gaat behoren.

Stellen wij deze vragen met betrekking tot het electro-technisch ambacht, dan menen wij deze ten volle bevestigend te moeten beantwoorden. Voor het installatiebedrijf heeft dit natuurlijk weinig zin; geheel anders ligt dit echter voor een deel der bedrijven, die zijn georganiseerd in de ondervakgroep Kleine Nijverheid op Electrotechnisch Gebied. In deze ondervakgroep kan men twee soorten bedrijven onderscheiden nl. de reparatiebedrijven (waaronder de ankerwikkelarijen een belangrijke plaats innemen) en de zgn. producerende bedrijven, d.z. die bedrijven, die electrotechnische artikelen bij wijze van ambachtsbedrijf produceren. Hier zij opgemerkt, dat er geen principieel verschil bestaat tussen deze bedrijven en die, welke in de groep electrotechnische industrie zijn opgenomen. Het verschil is slechts graadueel: de omvang van het bedrijf speelt hierbij een zekere rol.

Het aantal producerende bedrijven, opgenomen in de ondervakgroep Kleine Nijverheid is vrij groot. Niet allen zullen

voor export van hun artikelen in aanmerking komen. Kwaliteit, prijs, productievermogen e.d. spelen daarbij een te grote rol. Een deel is echter tot het verzorgen van een exportprogramma zeer wel in staat. Dit zijn er verscheidene tientallen. Er zijn hier echter twee moeilijkheden. In de eerste plaats bestaat er nog maar een zeer zwak organisatorisch verband tussen deze bedrijven. De bedrijfsorganisatie is op dit punt nog in wording. In de tweede plaats (en dit is wel het belangrijkste) blijkt dat de kleinere ondernemers niet voldoende gelegenheid hebben zich aan de export te wijden. Oriëntatie in het buitenland, marktanalyses enz. zijn dingen, die de kleinere ondernemer niet voldoende kan verzorgen. Er zijn nu uit de kringen van deze ondernemers stemmen opgegaan om de export *gezamenlijk* ter hand te nemen. Deze zaak is thans in voorbereiding en het laat zich aanzien, dat in deze zeker resultaten te bereiken zijn. Het kostenprobleem speelt in deze ook een belangrijke rol. Indien de kosten aan deze (uitgebreide) bemoeiingen *gezamenlijk* worden gedragen, zal iedere ondernemer bij een dergelijk *gezamenlijk* optreden wel kunnen varen.

Het staat nog niet met zekerheid vast, in welke vorm deze samenwerking zal worden gegoten. Dit is trouwens niet het belangrijkste punt. In dit stadium is het echter wel van belang, dat ondernemers, die zich voor deze export interesseren zich in verbinding stellen met het secretariaat van de ondervakgroep, Mauritskade 45, 's Gravenhage. Zo spoedig mogelijk komen wij op deze aangelegenheid nader terug.

GRONINGEN 1948

Op 3 September jl. brachten wij een bezoek aan de Tentoonstelling Stad en Lande van Groningen 1948. Deze dag was de dag van Handel en Middenstand en voor deze gelegenheid had men dr. W. L. Groeneveld Meijer, directeur van de Afd. Middenstand van het ministerie van Economische Zaken bereid gevonden een voordracht te houden over het onderwerp: „Moeilijkheden en Mogelijkheden van de Middenstand“. Spr. schetste in zijn rede de situatie, welke voor de Middenstand in Nederland na de oorlog is gegroeid. Hij wees op de noodzakelijkheid van organisatie en het *gezamenlijk* optreden, dat ook op deze tentoonstelling is gedemonstreerd. Zeer terecht wees spr. op de expositie, welke door de Verenigde Radiohandelaren en Installateurs was georganiseerd. Uiteraard had deze expositie onze speciale belangstelling. Het strekte tot grote voldoening, dat tijdens

ons bezoek het bericht binnen kwam, dat door het tentoonstellingsbestuur aan deze expositie de ere-medaille was toegekend. Door intensieve samenwerking was men er in geslaagd een expositie op te bouwen, die een duidelijk beeld gaf van alle toepassingen der electriciteit.

Geen wonder, dat de *gezamenlijke* organisatoren konden bogen op een behoorlijk resultaat: vele transacties werden ter expositie afgesloten en over het economisch resultaat zal men niet ontevreden behoeven te zijn.

Ook overigens kan deze tentoonstelling als geslaagd worden *gekenmerkt*. Zij gaf een volledig overzicht van handel, nijverheid en ambacht in al hun geledingen. T.a.v. de electrotechnische branche was zij zeer zeker een succes en zal zij kunnen strekken tot voorbeeld voor alle nog te houden exposities. v. G.

Contributieregeling Vakgroep Electrotechnisch Ambacht

In Electro Radio Mercur van 14 Augustus nr. 73, werden de regelingen der bijdragen 1948 voor de Ondervakgroepen Electrotechnisch Installatiebedrijf en Kleine Nijverheid op Electrotechnisch Gebied bekend gemaakt.

De wijze van publicatie van de omzetten is de grondslag van het systeem, dat de Centrale Ambachtsadministratie toepast voor alle ambachtsgroepen.

Deze is echter, zoals ons gebleken is, niet voor iedereen duidelijk, waarom wij de gegevens hieronder eenvoudiger weergeven. Zij gelden zowel voor de Ondervakgroep Electrotechnisch Installatiebedrijf als voor de Ondervakgroep Kleine Nijverheid op Electrotechnisch Gebied.

Voor omzetten in 1946

in 1 000 guldens		bedraagt de bijdrage
boven	t/m	
0	2 ⁵	f 10,—
2 ⁵	5	„ 20,—
5	15	„ 35,—
15	40	„ 45,—
40 en meer		„ 75,—

Goede Propaganda

Op de onlangs te Den Bosch gehouden tentoonstelling „De Zilveren Schelp“, werd in de afdeling electriciteit door de P.N.E.M. een folder aan het publiek uitgereikt, waarin gewezen werd op verschillende foutieve toepassingen van materialen en waarbij op suggestieve wijze de raad werd gegeven zich tot een erkend installateur te wenden in geval de elektrische installatie niet in orde is.

Ongetwijfeld een goede propaganda voor het erkend installateurschap.

Wijziging Metaalbeschikking

De Directie van het Rijksbureau voor Metalen maakt bekend, dat met ingang van 4 September 1948 is vrijgegeven het kopen, verkopen, afleveren, verwerken, bewerken en verbruiken van lagermetalen op lood- en tinbasis, tin-, aluminium- en cadmium-soldeersoorten, glazenierslood (voorlooplood), letter- en zetmachine-metaal en stereotype- en monotype-metalen.

EINDE VAN HET VAKGROEPNIEUWS

Een Sterk Staaltje

In het verslag van de Jaarbeurs in ons vorige nummer heeft tot onze spijt een stand-verwisseling plaats gehad.

Het sterke staaltje, de stofzuigermotor, welke onbeschermd onder water zijn toeren maakte, werd geëxposeerd door de C. V. Holland Electro, Ford-Building, Marconistraat 10, Rotterdam.

Op deze stand werd tevens op overtuigende wijze de kracht van de stofzuiger getoond, door het opzuigen van een enorme waterkolom.

Inderdaad een geheel, dat zeker de moeite van bezichtigen waard was.

Mededelingen VAN DE VAKGROEP

DETAILHANDEL IN ELECTRISCHE VERBRUIKSTOESTELLEN EN VERLICHTINGSARTIKELEN

SECRETARIAAT:
KEIZERSGRACHT 606, AMSTERDAM C.
TELEFOON 40027

Zijt gij tevreden, zegt het uw vrienden, zo niet, zegt het ons!

Dit bekende plaatje aan de binnenzijde van vele winkeldeuren is ons allen wel bekend. Zo simpel als het er staat, heeft het toch een diepere betekenis. Het is niet dit gezegde alleen, dat ons ertoe bracht er een verhandeling over te houden, doch meer de groeiende critiek en veel-eisendheid van het publiek bij aankoop van verschillende artikelen heeft ons tot nadenken gestemd. Een artikel in één der buitenlandse bladen, waarin de dames werden aangespoord om driemaal uit te kijken vóór ze kochten en dan nog uit te kijken, was de directe aanleiding.

Na een daverende kop wordt opgemerkt, dat de dames weer opnieuw moeten leren, hoè te winkelen. Bij alles dienen zij haar ogen goed de kost te geven, vóór zij kopen. Zij moeten zich goed herinneren, wat zij 9 jaar geleden reeds wisten, dat zij niet alles behoeven te kopen, wat haar aangeboden wordt en zeker geen inferieure kwaliteit.

Vele dames verkeren nog te veel in de oorlogs-gedachte, dat men blij moet zijn, wanneer men maar iets krijgt. Zij besteden hun dure geld en eventueel punten enz. en jammeren dan daarna op zijn hevigst, indien blijkt, dat zij iets minderwaardigs hebben gekocht. Dat is eigen schuld en had voorkomen kunnen worden, indien zij bij de aankoop de nodige voorzichtigheid betracht hadden.

De winkeliers met een reputatie vertellen hun personeel, dat de situatie zich reeds sterk gewijzigd heeft, dat zij niet langer machines zijn, die goederen overhandigen tegen het in ontvangst nemen van een bepaald bedrag en blij zijn, dat zij het eind van de file vóór de winkel weer zien, doch dat zij in de plaats daarvan zich moeten aanwennen, weer te verkopen.

Met andere woorden, dit is de kans van de huisvrouw, alleen realiseert zij zich dit nog niet voldoende. Op dit moment is het aan de kopende dames, de kracht te hebben de „knock out” toe te brengen aan profiteurs van haar onwetendheid en zulke winkeliers uit zaken te stoten.

Het gehele artikel ademt een zeer sterke geest en valt daarom des te meer op en het zal niet ondienstig zijn met deze stromingen rekening te houden, want wie zich aan een ander spiegelt... Verder gaande, wordt er nogmaals op gewezen, driemaal uit te kijken voor men besluit en dan nog eens opnieuw te kijken.

Kijk bijv. bij kleding niet alleen naar de kwaliteit van de stof en de fourituren, doch zie ook toe op het model, hoe stevig de knopen aangenaaid zijn enz. enz. Een

winkelier die zijn reputatie hoog wil houden, doet dat ook en de overigen... er uit met hen.

Indien het als wasbaar staat aangegeven, vraag dan juiste wasvoorschriften, zodat men, indien het niet goed gaat, terug kan grijpen op de winkelier. Kan men deze juiste voorschriften niet verstrekken, koop dan in het geheel niet.

Zo volgen meerdere voorbeelden, waarbij vooropgesteld wordt, dat het vakmanschap zich moet demonstreren. Loop liever 10 winkels af vóór U besluit, doch wees er dan zeker van, dat bij de aankoop het gezond verstand u geleid heeft en dat, wat u gekocht heeft solide is en aan uw overige verwachtingen beantwoord.

Het is niet altijd mogelijk bij de beoordeling voor de volle 100 % juist te zijn, doch vergeet niet wie het u geleverd heeft. Ga in zo'n geval terug naar de winkel. Best mogelijk, dat het niet de fout van de winkelier is, doch van de fabrikant of wie dan ook, doch dan komt de taak van de winkelier. Vertel hem, dat u van hem gekocht heeft en dat, wanneer hij u niet tevreden stelt, het de laatste maal is geweest, dat u in de winkel was en dat u het onder uw vrienden bekend zult maken.

Tien tegen één, dat zo een winkelier hard gaat denken aan zijn reputatie en hij zal tot enigerlei actie gedwongen worden.

De kracht van de huisvrouw is meestal onbegrensd.

Vele winkels hebben een plaatje:

Zijt gij tevreden, zegt het Uw vrienden,
zo niet, zegt het ons.

Welnu, dan laten wij dat doen, maar... ook volhouden het te doen.

Wij vertrouwen, dat het bovenstaande voor zich zelf spreekt en dat het ons mede tot lering kan strekken.

Het is een gelukkig verschijnsel, dat onze meeste zaken een dergelijke reputatie hebben en bij *gefundeerde* grieven een klant zeer zeker ter wille zullen zijn. Wij hebben echter toch gemeend, U dit niet te moeten onthouden.

Onzerzijds betreuren wij het, dat dit artikel niet volledig is. Wij zijn er nl. van overtuigd, dat vele winkeliers het met ons eens zijn, dat het bovenstaande praktisch alleen opgaat voor beunhazen in ons vak, doch ook hadden wij gaarne gezien, dat men ook de fouten van de winkelende en kopende dames eens naar voren had gebracht. Ook daaraan valt wel iets te veranderen en... te verbeteren.

N. V. R. D. 10 jaar

De Nederlandse Vereniging van Radio Detailhandelaren herdenkt 27 September a.s. haar 10 jarig bestaan. De eerste mijlpaal is dus bereikt en wij kunnen ons levendig voorstellen, dat het Bestuur met dankbare blik op de afgelegde weg zal terugzien. Oppericht in een tijd, dat de handel in radio apparaten zonder meer chaotisch genoemd kon worden, zal het ongetwijfeld tot vreugde stemmen, als de toestand op het moment overzien wordt. Idealen blijven er desondanks toch bestaan, doch wat zou een Vereniging zonder deze zijn?

De meeste afdelingen hebben dit-zelfde feit reeds herdacht, waarbij de gehechtheid van de leden aan de vereniging duidelijk naar voren kwam. Hier ligt een tastbaar en mooi bewijs, wat door goede samenwerking bereikt kan worden.

Namens onze Vakgroep wensen wij het Hoofdbestuur van de N.V.R.D. van harte geluk en een zo mogelijk nog groter succes in de toekomst.

Des te meer verheugen wij ons erover in verband met het feit van onze „samenwoning” met deze vereniging (kantoorcombinatie), welke steeds een zeer aangename is geweest en welke verhouding ongetwijfeld in de toekomst bestendig zal blijven.

J. M. van Basten.

De handel op afbetaling en/of huurkoop

Naar wij vernemen is er enige tijd geleden een vereniging opgericht van houders van zaken, welke zich bewegen op het terrein van de handel op afbetaling en/of huurkoop. Voor het lidmaatschap dezer vereniging komen in aanmerking zaken op alle gebied wat de artikelen betreft.

Om tot verdere uitbouw dezer vereniging te komen zal Donderdag 30 September a.s. een vergadering worden gehouden in Krasnapolsky, Warmoesstraat 173—185 te Amsterdam en wel 's morgens om 11 uur.

Op deze vergadering zullen inleidingen worden gehouden over de onderwerpen: Is er behoefte aan een Vereniging van Credietgevers?

De Prijzenbeschikking Verkoop op Afbetaling 1948.

De financiering van huurkoop en/of afbetalingstransacties.

Naar aanleiding van deze inleidingen zullen o.a. ter sprake komen de toepassing van te berekenen opslagen, een uniform huurkoopcontract, het informatiesysteem, de incassering van huurkooptermijnen, registreren van huurkoop transacties enz.

De vereniging zal zich strikt afzijdig houden van de aangelegenheden, welke behoren tot het terrein van de organisaties voor bepaalde artikelen op bepaalde branches.

Zonder ten opzichte van de doelstelling dezer vereniging een bepaald standpunt in te nemen lijkt ons het bezoek aan deze vergadering op 30 September a.s. zeer aanbevelenswaardig.

„SWIERSTRA III”

Na de enthousiaste bespreking, welke wij konden geven van de beide eerste delen van het grote werk van R. Swierstra, getiteld: Radio-ontvangst in theorie en praktijk, kunnen we thans het derde (en laatste) deel aankondigen. De oude, verouderde „Swierstra” is thans weer compleet in de boekhandel verkrijgbaar! Omvangrijker dan ooit tevoren, want: veelomvattend als nooit te voren. Wat werd er in vorige drukken gezegd over bijvoorbeeld de electronenstraal-buis, de electronen-oscillator en de televisie? Nû nemen alleen deze paragrafen al 50 pagina's in beslag! En aan het slot daarvan zegt Swierstra dit over de toekomst der televisie:

„Televisie kan alleen plaats vinden met behulp van ultrakorte golven ten eerste omdat men een zeer brede frequentieband moet gebruiken, waartoe een draaggolf van nog belangrijk hogere frequentie nodig is en ten tweede omdat men geen golven kan gebruiken, waarbij directe- en indirecte straling aanleiding tot interferentie geven.

Door het gebruik van de ultrakorte golven is de werkingssfeer zeer beperkt; deze neemt echter toe met de hoogte, waarop de zendantenne is geplaatst; verder is zij beperkt door het vermogen van de zender.

Andere technische moeilijkheden, die de invoering van de televisie op grote schaal voorheen in de weg stonden, zijn in de laatste jaren zodanig opgelost,

dat verwacht mag worden, dat, als de maatschappij zich economisch in gunstige zin blijft ontwikkelen, spoedig een sterke groei van de televisie verwacht mag worden.”

En dan met 't oog op de begrotingen onzer radiohandelaren nog even dit citaat: „Men voorspelt dat in 1948 500 000 mensen in het bezit van een televisie-ontvanger zullen zijn!”

Swierstra's nieuwste boek bevat dan een prachtige, beknopte, maar duidelijke uiteenzetting van het principe der televisie (waarbij we gaarne, behalve het blok-schema, ook nog een principe-schema van een televisie-ontvanger hadden gezien!), vooraf gegaan door tien andere hoofdstukken, welke o.m. behandelen: Storingen bij de radio-ontvangst en de bestrijding daarvan; Ontvang-antenne's; Eigenschappen en constructie van onderdelen en toestelbouw; Gramofoons.

Zeker dit deel mag bij geen enkele radio-handelaar (die zijn beroep ernstig opneemt) ontbreken! Het is zijn eigen leerboek, dat hem naast de theorie ook van de praktijk vertelt. Om Swierstra nog één maal te citeren: „Het is tot op zekere hoogte een bonte verzameling van diverse onderwerpen, welke de radiotechnicus belang in boezemen of althans voor hem van belang zijn”. H. S.

R. Swierstra: Radio-ontvangst in theorie en praktijk. Deel III; 436 pag. 295 afb. Prijs, ingenaaid, f 13,—. Uitgave Jacob van Campen, Amsterdam.

ZO KOMT MEN AAN MATERIAAL

De aanhouder wint

Onlangs werd te Valkenswaard een nieuwe fabriek van het Philips concern geopend. Bij die gelegenheid vertelde dr. A. F. Philips een en ander uit het verleden, dat voor ieder onzer een stimulans kan zijn: met inspanning van alle krachten is er dikwerf wel een oplossing te vinden voor moeilijkheden, die eerst onoplosbaar schenen. Wij laten het relaas hieronder volgen, zoals het voorkwam in de Philips Koerier.

In de loop van 1911 vernamen wij, dat men in Amerika een uitvinding had gedaan, die een omwenteling in de gloeilampenfabricage betekende, vertelde dr. A. F. Philips.

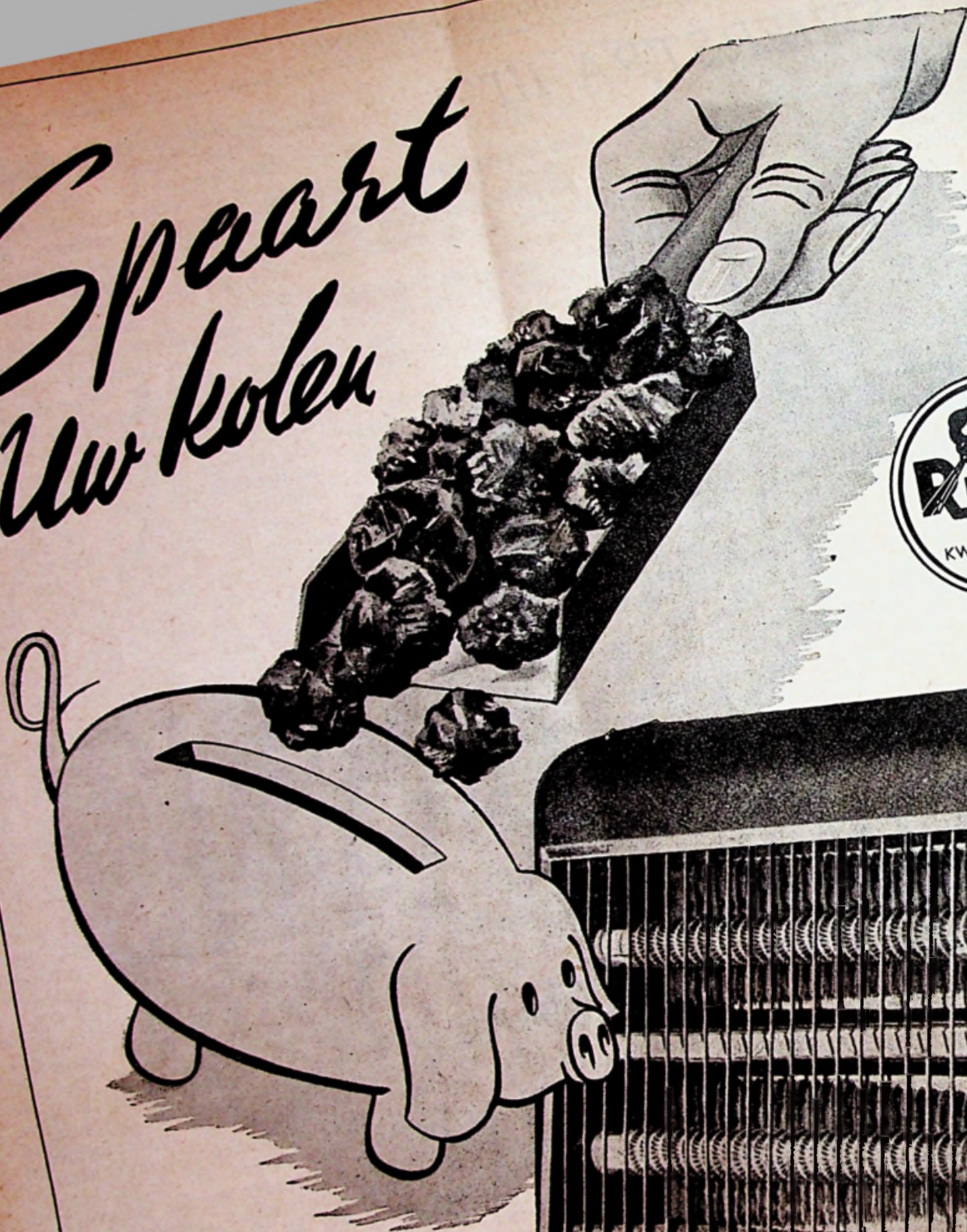
Terwijl tot nu toe de enige methode was wolframdraden te spuiten door diamantstenen, — de draden waren uiterst bros — was men er in Amerika in geslaagd een gesintelde wolframstaaf te trekken. Deze methode bleek veel goedkoper te zijn, maar bovendien was de draad eindig veel sterker, zodat voor transportbreuk geen gevaar meer zou bestaan en onze gespoten draadlamp zeer zeker tot de geschiedenis zou gaan behoren. Mijn broer dr. Gerard Philips was druk bezig

het chemische gedeelte op te lossen van deze nieuwe draad, maar wat ons ontbrak waren de machines om deze dikke staven tot dunnere staven te hameren. Ik gaf mijn broer in overweging naar Amerika te gaan om te trachten de hand te leggen op deze machines; hij had het echter te druk met chemisch experimenteren, dus vertrok ik naar New York, waar ik door onze agent van de boot werd afgehaald en de afspraak maakte 's avonds in zijn club met hem te dineren. Het gesprek liep natuurlijk direct over de bewuste machines; juist toen wij aan tafel waren ziet mijn vriend een oude heer binnenkomen en zegt: „Misschien dat die mijnheer daar, een vriend van mij, wel enige informatie kan geven, want hij is op de hoogte van de belangrijkste Amerikaanse industrieën. En wat bleek; dat het zijn fabriek was die de bewuste machines en gereedschap voor het hameren van de dunne staven voor de getrokken draad, geleverd had aan onze grote concurrenten in Amerika en op het ogenblik 3 sets op order had voor onze Duitse concurrenten. Levertijd zou vier maanden zijn, maar de 3 sets voor Duitsland zouden in veertien dagen geleverd worden. Door

de goede verstandhouding met mijn Amerikaanse agent was hij echter genegen om een van de 3 sets af te staan. Stel U voor; in een plaats als New York, van toen 7 000 000 inwoners, dat de eerste man die ik tegen het lijf loop, de bewuste fabrikant was, die ons van ontzaglijk veel nut zou blijken te zijn. De grotere machines voor de zware staven werden door een andere fabrikant gemaakt, en wel door een Canadees van Franse afkomst, die ik de volgende dag direct opzocht om te trachten op korte termijn machines en daarbij behorend gereedschap los te krijgen. De levertijd zou zijn drie tot vier maanden, maar hij had op dat ogenblik ook 3 sets in bestelling voor Duitsland, die ook in 14 dagen klaar zouden zijn. Ik trachtte hem te overreden mij één van de sets af te staan, maar er viel niet met hem te praten. Hij zei: „Geef mij een order en in 3 à 4 maanden hebt U de machines”. Daar kon ik geen genoeg mee nemen. Dus de volgende morgen, 9 uur zat ik weer voor zijn bureau en praatte, praatte tot ik er heet van werd om hetzelfde gedaan te krijgen, als de dag daarvoor. Ik praatte de hele dag, maar het hielp niet. Ik vroeg hem en zijn vrouw bij mij in het hotel het avondmaal te gebruiken, hetgeen hij accepteerde. Deze Franse Canadees en zijn vrouw waren als kind met hun families na de Frans-Duitse oorlog in 1879 uit de Elzas, dat daarna bij Duitsland werd ingelijfd uitgeweken naar Canada, dus ik vermoedde dat hun gevoelens tegenover de Duitsers niet heel vriendelijk gestemd zouden zijn. Zijn vrouw was veel feller dan hij en toen ik haar de hele avond verveeld had en steeds er op hamerde dat ik niet begreep dat zij de Duitse concurrentie de voorkeur gaven boven een onschuldige Hollander, was zij speciaal onder de indruk. Bij het afscheidnemen zei de Canadees: „Indien U de order geeft, zal ik er voor zorgen dat de machines binnen de 3 maanden worden geleverd”. Waarop ik antwoordde: „Morgenochtend om negen uur zit ik weer in diezelfde stoel en U krijgt mij niet weg, voordat ik één van de sets mee kan krijgen”. De volgende morgen zat ik weer tot mijn grote verveling in de bewuste stoel en voor dat ik weer begon te zeuren zei hij:

„Mr. Philips, U krijgt één van die sets, mijn vrouw heeft zo bij mij gezeurd vannacht, dat ik geen leven heb, als ik U niet één van die sets meegeef”. Het gevolg was dat ik na 14 dagen met 14 kisten van New York weer naar huis stoomde en zo kwam ik in November 1913 in Nederland aan met een compleet set machines. Mijn broer had hard gewerkt aan het chemische gedeelte en toen ik eind November weer Rusland ging bereiken — een groot afzetgebied voor ons — kreeg ik op St. Nicolaasavond te Moskou een telegram van mijn broer, dat de eerste getrokken draadlamp brandde in ons laboratorium!!! Dank zij de energie in onze fabriek ontwikkeld, waren wij in Europa de eersten, die op de markt kwamen met de getrokken draadlamp.

*Spaart
Uw kolen*



Bewaar Uw kolen voor
de koudste dagen en
verdrijf de kilte met een
straalkachel van:

Rudolf Blik

ELECTRISCHE APPARATEN- EN METAALWARENFABRIEK N.V.
WALDORPSTRAAT 38-44, DEN HAAG, TELEFOON 182220



De ontwikkeling der Electro-Techniek

Prof. ir. E. J. F. Thierens heeft onlangs in een afscheidscollege een overzicht gegeven van de ontwikkeling der electro-techniek gedurende de laatste decennien. Vooral wees hij erop, hoe de productie van de electriciteitsbedrijven in ons land een enorme groei beleefde. Het aantal lichten in een grote stad als Amsterdam bijv. werd verveertigvoudigd. Deze ontzaglijke stijging, die tot de oorlogsjaren aanhield, is na de bevrijding voortgezet. Op het ogenblik ziet spr. voor een verdere uitbreiding een beletsel in de langere leveringstijd van stoomketels, turbines enz. Tenslotte wees hij erop, dat bij een stijging van de productie der electriciteitsbedrijven een speciale veiligheidsmaatregel genomen zal moeten worden, wat een moeilijke aan gelegenheid is, die echter door de Delftse ingenieurs zeker zal worden overwonnen.

Er komt ruimte

Zo nu en dan komen er tekenen, dat de materialenschaarste begint te verminderen en dat er wat meer te krijgen is. Vooral rond een jaarbeurs blijkt dit.

In dit verband zendt de firma Heybroek-Zélander, Keizersgracht 242 te Amsterdam, bericht, dat o.m. weer leverbaar zijn: installatiebuis uit isolatiemateriaal (plastic) vervaardigd. In combinatie met isolatie lasdozen kan met gebruikmaking van deze buis een geheel met isolatiemateriaal beschermde leiding opgebouwd worden.

Vervolgens zijn leverbaar apparaten voor weideafrastering, huistelefoon, armaturen voor TL-verlichting, klikkklaxchakelaar, toerenregelaars voor electro motoren en allerlei electrisch gereedschap, terwijl ook de sanitaire afdeling behoorlijk voorzien is op het ogenblik.

Zó maakt men in U.S.A. reclame voor electrische klokken



„De trein is vertrokken, — Uw klok moet achter zijn! Waarom koopt U niet een General Electric klok?”

Van fotolamp tot cinemaprojector

PHILIPS maakt méér dan radio-ontvangststellen en gloeilampen. Een keur van vakarbeiders en technici vervaardigt een stroom van de meest uiteenlopende producten op electrisch gebied! Hieronder een greep uit de grote serie PHILIPS producten.



GLOEILAMPEN
maakt Philips niet alleen in de normale huisverlichtingstypen, maar in talloze modellen voorspeciale doeleinden



„PHILISHAVE“ DROOGSCHEERAPPARATEN
Met ronde kop, zes roterende scheerbeitels, universele steker, spanning. Precisie-werk van de eerste rang.



DYNAMO-ZAKLANTAARNS
Maken de bezitter onafhankelijk van batterijen. Zelfsmerend, krachtige lichtbundel, onbreukbare lens.



RADIO
Het gehele gebied van de draadloze techniek, van de zender tot de ontvanger, wordt door Philips bestreken.



LASAPPARATEN
Het Philips lasapparaat en de Philips lasstaaf zijn samen tegen elk mogelijk lasprobleem opgewassen. Er zijn diverse typen.



T.L.-BUIZEN
Deze moderne, zeer economische lichtbronnen maken interieurverlichtingen mogelijk, welke aan de hoogste eisen voldoen.



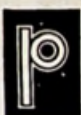
„BIOSOL“ HOOGTEZONAPPARATEN
Voor doktoren, ziekenhuizen en inrichtingen voor fysische therapie en voor gebruik thuis.



PROJECTIELAMPEN
vervaardigt Philips voor vele doeleinden: theaters, filmstudios, foto- en filmstudios, flood lighting, etc.



NATRIUM- EN KWIKLAMPEN
De bijzondere economische lampen voor verlichting van wegen, straten, terreinen, enz.



NEON-BUIZEN
Philips Neon-buizen voor gevelverlichting en decoratieve binnenverlichting. Door toepassing van fluorescentie grotere kleurenvariatie.



CINEMATOESTELLEN
De Philips geluid- en projectie-installaties, uiterst met de modernste vindingen, behoren tot de best beoordeelde Cinema-installaties ter wereld.



LUIDSPREKERS
Samen met een Philips Versterkingsinstallatie, treft U de Philips luidsprekers aan op sportterreinen, stations, in hotels etc.

N.V. PHILIPS' VERKOOP-MAATSCHAPPIJ VOOR NEDERLAND,
EINDHOVEN

Weideafrastering

Reeds eerder hebben wij tamelijk uitvoerig aandacht besteed aan het vraagstuk van weideafrastering. Vooral ook in verband met het onlangs verschenen boekje over dit onderwerp.

Tot nog toe was het dikwijls niet gemakkelijk om deze afrastering in de praktijk toe te passen daar de apparatuur vrij moeilijk te verkrijgen was.

De laatste tijd zijn er meerdere firma's, die zich op dit artikel toegelegd hebben (in het overzicht van jaarbeurs-exposanten heeft men er diverse kunnen aantreffen). Een dezer firma's is de Technische onderneming E.T.R.A., Oostzeedijk 218-220 te Rotterdam.

Deze zond ons een uitvoerig prospectus over haar weideafrasterings-apparaten, genaamd „Blessing-Etra". De voordelen van

het electrische systeem worden beknopt aangegeven (materiaalbesparing, geen verwonding der beesten, makkelijker rantsoenbeweiding).

Enkele bijzondere eigenschappen zijn o.m., dat het apparaat voorzien is van een speciaal ontluchtingssysteem bij waterdichte afsluiting; dat alle onderdelen door galvanische behandeling tegen oxydatie beschermd zijn; dat de transformator ongevoelig gemaakt is voor vochtinvloeden. Het apparaat wordt geheel in de eigen fabrieken vervaardigd en is door de KEMA goedgekeurd.

Afbeeldingen van de verschillende typen, die leverbaar zijn staan in het prospectus opgenomen. Installateurs, die in landbouw- en veeteeltgebieden wonen zullen goed doen zich van deze apparaten op de hoogte te stellen.



Fabriek v. elektrische
apparaten en
verwarmings-elementen
ZAANDAM
OOSTZIJDE 238 b
Telefoon 2310 (K 2980)

**Straalkachels,
Theelichten,
Kookplaten,
Strijkijzer-elementen,
Theelichte-elementen,
Bodemelementen,
Kachelementen,
Verwarmingsspiralen**
*Leverd alleen aan
H.H. Grossiers en Industrie*

Begrijpt Uw eigen belang!

Koopt en pousseert

**„VOBA”-
Gloeilampen**

VERKOOPKANTOOR „VOBA” GLOEILAMPEN
De Constant Rebecquestraat 96-102, 's Gravenhage

VOOR METAALGELIJKRICHTERS

„TRANSFORMA”

Worden door ons gemaakt voor vrijwel
elk doel (licentie Westinghouse)

AMSTERDAM — KARPERWEG 37-41
Telefoon 96610—96511

Electrotechnische- en Radiogroothandel

A. J. WESTERHOF

Oostzeedijk 340 - tel. 27641 - Rotterdam

PHILIPS: versterkers, luidsprekers,
microfoons, trechters enz.

PHILIPS: radio-onderdelen

PHILIPS: service onderdelen

prompt uit voorraad leverbaar

Vraagt inlichtingen of reizigersbezoek

NIEAF

UTRECHT



DE NEDERLANDSE
FABRIEK VAN DE BESTE
ELECTRISCHE MEETINSTRUMENTEN

ELECTRO-TECHNISCHE HERSTELPLAATS

**SJERP &
JONGENEEL**

DEN HAAG

PRINSEGRACHT 184 — TELEF. 335280



GISO-LAMPEN

Op korte termijn leverbaar:

Schakelkastengroepen in geheel bakelieten
uitvoering tot maximaal 600 amp.

Fabriek Vynckier Frères, Gent.

Installateurs zend ons Uw schemateke-
ningen waarop wij U met offerte en sa-
menstellingstekeningen der kastengroepen
kunnen dienen.

Importrice:

N.V. Handel Mij. Electro Metaal, A. G. v. RIJN.
Piet Heinstraat 102, Den Haag.
Telefoon 336144—321011

De oudjes doen het nog best...

Ja in de meeste gevallen beter.

Uw oude lamp-bout- of kachel ontvangt

U als nieuw terug. Volledige garantie.



J. BOSCH,
SLOTERKADE 68 F,
Amsterdam-W.
Telefoon 81022

Onze Cliënten

die de Jaarbeurs niet bezochten,
ontvangen wij gaarne op bezoek
in Haarlem. In onze toonkamers
hebben wij her volledige Jaarbeurs-
programma geëxposeerd.

ELECTROTECHNISCHE
GROOTHANDEL **P. HOLTRING**
HAARLEM — KORTE SPAARNE 25
Telefoon 16255 (na 6 uur 29605).

WIKKELINRICHTING

voor Electro-Motoren, Dynamo's, Starters,
Hoogspanningsmagneten enz.

E. Stipp

Nieuwe Leliestraat 51 — AMSTERDAM
Telefoon 47076

N.V. „CORODEX”

Kunstharsfabriek — Zandvoort

Electrotechnisch Installatiemateriaal

Lamphouders, Kapdragers, Armaturen 40 en
60 Watt, Plafondlamphouders recht en schuin,
Majolica's, Schroefkoppen K. II en K. III,
Kabelzadels, Contactstoppen, Koppelcontact-
stoppen etc.

Levering via de Groothandel.

BOBÉ STRIJK-PERS EN
BODEMELEMENTEN
KACHEL ELEMENTEN en losse spiralen
HARDINGS-PROEFOVENS EN
OVENS VOOR KERAMIEK-
INDUSTRIE, verder ELEMENTEN
VOOR ALLE INDUSTRIËLE
DOELEINDEN

Geen reparaties voor huishoudelijke doeleinden
Ons devies: **BOSSAERS BETER!**

BOBÉ, Beukenweg 9-11-13, Tel. 54161, Amsterdam-O.

Installateurs!

Laat ons Uw neon-installaties verzorgen!
Wij zijn daarvoor speciaal ingericht, maken
ontwerpen, begroten, verkopen en mon-
teren door het gehele land.

Technisch Bur. voor NEON-VERLICHTING
P. J. BUIS, 's-GRAVENHAGE,
KONINGSPLEIN 11, TEL. 392400—390418

Electro-Ing. Bureau „Daniel”
HILVERSUM Tel. 9895—9846

CONTROLLERS
SPILEINDSCHAKELAARS
REMHEFMAGNETEN
WALSSCHAKELAARS

Speciale schakelapparatuur voor de industrie
Af voorraad of redelijke termijnen

Minkes levert:

- Walsschakelaars en buiszekeringkasten in
gegoten aluminium w.d. uitvoering met losse
pasvlakken, 60 Amp., 100 Amp., 200 Amp.
- III-Groepkastjes 25 en 60 Amp. (type 25).
- Kabelinvoeren (type 35 en 17).
- Kabeleindsluitingen (type 13a).
- Ringventilatoren.

Minkes

Hoefkade 667-671, DEN HAAG, Tel. 391563

Wij leveren uit voorraad:

Mignon illuminatiefittings voor de a.s. feestdagen.
Schakelaars, Stopcontacten.
Balanslampen, geschikt voor laboratoria etc.
Bajonetlamphouders 3/8" k.

Glasornamenten in diverse uitvoeringen.
Nummertableaux met 5 nummers.
„Castellum” Wasmachines met motor

(Utility en oliebad).
Schroefkogel Armaturen 40 en 60 Watt (opaal).

N.V. v/h CLAESSEN & Co.
Almelo — Amsterdam — Doetinchem

„VONKA” AMSTERDAM-C.
Rapenburg 97
Telefoon 45352-51136

VERHUUR van materialen, lichtfonteinen,
schijnwerpers, motoren enz.

voor

**ILLUMINATIE - TONEEL
VERLICHTING - KRACHT**

STEM UIT DE PRACTIJK

Na nuchtere bezinning

Energie en Hersens inspannen

Onder het opschrift „Bureaux, papier en zakenleven” publiceerden wij in *Electro Radio Mercur* van 14 Augustus het begin van de rede, door de heer H. V. Zimmerman gehouden op de jaarvergadering van *Electrocentrum*. Hieronder volgt het slot; evenals het eerste deel, waard, door allen overwogen te worden.

Ook financiële moeilijkheden drukken zwaar op ons vak. Vele installateurs zuchten onder een tekort aan bedrijfskapitaal, terwijl de rekeningen, niet alleen door particulieren, in een soms zeer traag tempo worden betaald. En toch zijn wij er van overtuigd, dat deze problemen, gedeeltelijk door fiscale maatregelen acuut geworden, binnenkort weer minder zullen worden.

Geen pessimisme nodig

Er wordt per slot van rekening immers in Nederland -in een periode, waarin de wederopbouw nog niet eens ten volle ter hand is genomen- nog hard gewerkt en er wordt daarom ook nog verdiend. De beloning mag, dank zij de overheidsmaatregelen, soms omgekeerd evenredig zijn aan de inspanning, die men zich heeft getroost, maar laten we eerlijk zijn, met wijs beleid schiet er altijd nog iets over.

Ook vroeger hebben wij periodes gekend waarin de financiële verplichtingen zwaar drukten op ons vak, waarin, door het ontbreken van werkgelegenheid, (geen voortschrijdende industrialisatie en geen wederopbouw, zoals thans) de concurrentiestrijd zó moordend was, dat er niets meer te verdienen viel en dat men, verblind als men was, op het laatst zover kwam, dat men elkaar de strop niet meer gunde.

Wanneer de installateur eenmaal achter geraakt was, en, (in tegenstelling met thans) door gebrek aan werk ook niets meer bij kon verdienen, dan was de ellende voor hem -en voor zijn leveranciers- niet te overzien.

De meeste installateurs houden zich nog afzijdig van de „moordende” concurrentiestrijd, maar er zijn velen, die reeds beginnen te bezwijken, die reeds de vooroorlogse manieren trachten toe te passen en die dus hard bezig zijn om, tegen beter weten in, hun eigen graf te delven en daarmee aan menig collega ernstige nadelen te berokkenen.

Redelijk blijven

Zeker, er zijn gevallen waar een installateur meent niet anders te kunnen dan een opdracht te aanvaarden. Ik zeg „meent”, maar als hij zich realiseert, wat hem deze opdracht op de condities waarop hij hem aanneemt, uiteindelijk aan geld moet kosten, dan is het werkelijk niet verantwoord, om voor de verleiding te bezwijken.

Maar ook buiten de wederopbouw is er

gelegenheid te over om nog geld te verdienen, vooral in deze periode van uitbreiding der exportindustrie en van het Marshallplan, waarvan het geld o.a. zal worden gebezigd voor productieve doeleinden en voor het herstel en de ontwikkeling van de productiemiddelen. Aankopen worden bevorderd, die dienen tot de uitrusting van de fabrieken en onder uitrusting kunnen alle eindproducten en half-fabrikaten worden begrepen, die bestemd zijn om deel uit te maken van het Nederlandse productie-apparaat, ook voor de samenstelling van exportartikelen.

Er zal zeer zeker enige welvaart komen door dit plan, maar wij moeten voorzichtig zijn en niet door deze hulp in onze energie verslappen. Wij moeten werken als paarden, nog veel meer dan vroeger, om met deze hulp werkelijk definitief er bovenop te komen.

Want wij weten, dat ook de jaren van welvaart, of zoals de Bijbel zegt de „vette jaren”, altijd gevolgd worden door de „magere”. En ook deze magere jaren zijn op komst. Het is logisch. Wij hebben alleen de schrale troost, dat de jaren, die achter ons liggen, niet zó vet waren, dat wij als „compensatie” buitengewoon magere hebben te verwachten. Doch de regering vreest ze, zodat zij reeds thans maatregelen neemt voor een gedwongen werkeloosheidsverzekering. Het Centraal Bureau voor de Statistiek voorspelt een crisis in 1951. Vele geleerden op economisch gebied komen in andere beschouwingen tot eenzelfde conclusie. Het is mogelijk, dat het Marshallplan nog enig respijt geven zal, maar wij kunnen ons tenslotte niet onttrekken aan de wetten van opgaan, blinken en verzinken. Deze lijn trekt door de hele geschiedenis en dus ook door de economische en dat zal ook zo blijven. En nu is het voor ons de kunst om deze op neer gaande lijn toch door onze activiteit, door onze goede wil, door onze vooruitstrevendheid een stijgende tendens te geven, zodat dus de resultaten van diepten en hoogtepunten toch op een steeds hoger niveau komen te liggen.

En daarom moeten wij ook niet beginnen met angstige voorgevoelens deze komende jaren tegemoet te zien, maar wij moeten trachten door verhoogde prestaties onze eigen kracht en de kracht van de zaak op te voeren en zodanige reserves,

zowel geestelijk als materieel, te kweken, dat wij in staat zijn ook deze komende periode met goed gevolg te doorstaan en zo mogelijk nog sterker daaruit te voorschijn te komen, zoals wij gezien hebben in deze oorlog, die ons als zakenmensen eerder sterker dan zwakker gemaakt heeft.

Energie en hersens

En ook mag men niet vergeten, dat men in deze moeilijke tijden vooral meer energie en zoals dr. Philips eens gezegd heeft, meer hersens in de zaak moet stoppen dan ooit te voren. Het zakenleven is niet meer zo eenvoudig, maar de kansen die zich steeds bieden zijn zo enorm en zo groot, dat daarin nog vele toekomstmogelijkheden liggen opgesloten.

Maar om al deze kansen te kunnen grijpen moet men zich ook intellectueel gereed maken om deze te kunnen zien, te ontleden en ze uit te buiten, omdat het zakenleven van heden geen gokspel meer is, zoals dit vroeger in menigerlei opzicht was. Zeker er ligt nog een speculatief element in elke transactie, die wij doen, maar de speculatie is niet de drijfveer, is niet de hoofdzaak, maar is alleen een onvermijdelijk gevolg van onzekere factoren, waarmee heden-tendage rekening moet worden gehouden.

Electronica verschenen

Het onlangs aangekondigde blad *Electronica*, Vakblad ter voorlichting over elektronische werkmethode voor de industrie, is verschenen. Op 4 September kwam nummer 1 van de pers. Wij achten dit blad belangrijk genoeg om er ook de lezers van *Electro Radio Mercur* nogmaals attent op te maken.

De doelstelling van dit blad immers is: de meest uitgebreide voorlichting te geven op het gebied der elektronische werkmethode. Hoewel dit meer in het bijzonder voor de industrie nodig is, mag niet vergeten worden, dat vooruitstrevende installateurs hiervan evenzeer op de hoogte dienen te zijn. Zij moeten immers, in voorkomende gevallen, met raad en daad hulp kunnen verlenen.

Van belang is vooral, dat reeds direct begonnen wordt met een cursus electronen techniek, waarin de gehele stof stelselmatig duidelijk zal worden uiteengezet.

In het verschenen eerste nummer geeft een dubbele pagina reeds een totaalbeeld van het gebied der electronica, zodat belangstellenden direct kunnen zien, welke rijke toepassingsmogelijkheden op dit terrein open liggen.

Waar de normale abonnementsprijs op *Electronica* f 8,75 per jaar bedraagt, is dit voor hen die reeds abonné op *Electro Radio Mercur* zijn, slechts f 7,50.

Wie zich op dit, zo'n grote toekomst hebbend, terrein wil oriënteren, zal goed doen direct een abonnement te nemen om de eerste nummers niet te missen. Men geve zich voor abonnementen op aan de uitgevers: N.V. Uitgevers Mij Diligentia, Kalverstraat 35, Amsterdam C. Verzoeken bij de opgave te vermelden of men abonné is van *Electro Radio Mercur*.

ELECTRISCHE WEIDE-AFRASTERING

H.H. Installateurs!

Een goede raad: Will U met het komende weideseizoen Uw afnemers kunnen bedienen, bestel dan nu reeds de toestellen. Wij leveren uitsluitend apparaten, welke met toestemming van de K.E.M.A. geplaatst mogen worden en waarop aan de kleine boer f 50,- rijkssubsidie wordt verkend. Zowel op lichtnet, accu en batterijen, met alles wat er bij hoort.

NIJBOER — Arnhem

Prins Hendrikstraat 2 — Telefoon 23180

Specialist op het gebied van elektrische weide-afstering

Fornuiskookplaten Snelkokers

en diverse apparaten met ingegoten elementen welke defect zijn, worden door ons voorzien van nieuwe elementen (spiralen m. inbedmassa). Proefsp. 1500 V. Tevens het adres voor algehele reparatie van electr. fornuizen. Ombouw van diverse Verwarmingsapparaten, eventueel continu regelbaar. Snelkokerhandvaten. Losse Gloeispiralen, Droogapparaten (voor piano's, vitrines, billards enz.) Electr. Voetstoven.



Firma Gebr. Sterringa
BROEK OP LANGENDIJK
Telefoon 451 (K 2267)

Transformatoren voor Televisie

ontvangers welke aan hoge eisen moeten voldoen, fabriceert de

a.w.g.

Transformatoren- en
Electrische
Apparatenfabriek

Kaakstraat 4 — EINDHOVEN — Telefoon 5023

Koltec C.V.

BREDA
Haagweg 158
Telefoon 8529

Wij leveren U schakelaars, stekkers, apparaatstekkers en zekeringen uit voorraad. Zendt ons Uw koopvergunningen en oude zekeringen. Grote sortering lampekappen.

Vraag ons offerte voor:

T.L. MONTAGE BALKEN. Eventueel compleet met fittingen en voorschakel apparaten.
VOORSCHAKEL APPARATEN T. L. 25 fl. 15,- Bruto.
VOORSCHAKEL APPARATEN T. L. 40 fl. 17,- Bruto.
VOORSCHAKEL SMOORPOELEN voor inbouw in balken enz.

T. L. 25 T. L. 40

ELECTRO-TECHNISCH INSTALLATIE- EN RADIO-BUREAU

VAN EMMERIK & VAN SCHIJNDEL

Vrouwjutteland 17

DELFT

Telefoon 1770—2609



- | | |
|---|-----------------------------------|
| 1 Geen montagekosten of moeilijkheden | 5 Geen dure armaturen nodig |
| 2 Sterke vermindering van verblinding | 6 Verhoging van decoratief effect |
| 3 Lage kosten | 7 Betere lichtverdeling |
| 4 Vervangt volledig de breekbare glasplaten | 8 Eenvoudig te reinigen |
| | 9 Bestendig tegen breuk |
| | 10 Hoog lichtrendement |

Levering uitsluitend via de groothandel. Vraagt prospectus met copie Kema-rapport

TECHN. INDUSTRIE „RETEK“
Jansbuitensingel 2, Arnhem

ELECTRISCHE HUISHOUD-KOELKAST

D. 66.



onmiddellijk leverbaar voor
NEDERLAND
uit speciale exportreserve.

D. 31 3.3 cu. ft. £ 60 c.i.f. Nederlandse havengeschikt voor gebruik in de tropen

D. 66 6.6 cu. ft. £ 80 c.i.f. Nederlandse havengeschikt voor gebruik in de tropen

Alle voltages bruikbaar, open type, gemakkelijk te bedienen
Op aanvraag commerciële en technische bijzonderheden

SPECIALE CONDITIES VOOR GROTE AFNEMERS.
SCHRIJF AAN OF TELEFONEER MET AFD. N. VAN

Longford Engineering Co. Ltd

SHRIPNEY WORKS, BOGNOR REGIS, ENGLAND

Telegrams Longworks, Bognor. Telephone: Bognor Regis 2201 (10 lines)
Codes: Bentley 2nd and Marconi

HUISTELEFOON

AB en toestellen voor
7—10 aansluitingen

UIT VOORRAAD LEVERBAAR

NEMA TECHNISCHE GROOTHANDEL

Fabrikant van Electrische Artikelen

Hoogklei 18 - WINSCHOTEN - Telefoon 251

RITSEMA Stofzuigerfabriek

HILVERSUM

KLOPVEEGZUIGERS
met vibrator en schaduwlicht

Onze reparatie-afdeling repareert
alle merken stofzuigers

Stofzuigerslangen. - Houten borstels met rond gat.
Waalers, 100/11, 100/11 (vast), 85/11, 90/7 links, 75/8, 110/7, 110/7 links, 125/7, 125/7 (7 mm asgat), 125/7 (9 mm asgat), 125/12, 132/11.
Waalbusjes, 6, 7 en 8 mm asgat.
Monturen, 28, 30, 32 en 35 mm.
Zuigmonden, 28, 30, 32 en 35 mm.
Zuigmonden, 30, 28 en 35 mm (klein).
Kreemborstels voor Vampyr en Protos.
Stofzakken, 15, 17 cm.
Stofzakken voor Vampyr, Hamilton, Hoover, Ritsema, e.d.
Kogellagers, R-6 t/m R-9 (vast), 6202.
E-6, E-7, E-8, E-9, E-10, E-11.
Rubber moffen, 30 en 34 mm.
Slongtappen, 32 mm en 30 mm.
Lederen handvatten en handvathulejes.
Stekkerpennen in blok en stekkerpenhulejes.
Zuigbuzen voor Protos.
Stofzakringen, 13, 17 cm, Protos en Excelsior.
Stofzuiger-groothandel J. BLEYÉ
Bremhorstlaan 8, Wassenaar Tel. 9866

WIJ LEVEREN:

**ELECTRISCHE
WARMWATER-APPARATEN**
Overstroomtype, 80 liter inhoud
K.E.M.A. geen bezwaar.

Drukapparaten leverbaar in 80 L. inhoud. Grossiers speciale korting.

Thans zonder koopvergunning
verkrigbaar

**ELECTRO-TECHNISCHE
INDUSTRIE VERHOOG**

Zoetermeer. Tel. 287, na 6 uur 187.

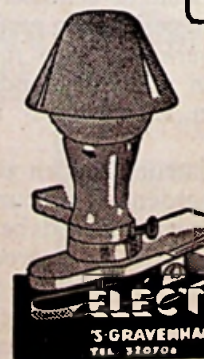


Ze zijn er weer!

**De Boeken- en
Bedklemlampjes**
met schakelaar

Uit voorraad leverbaar in
6 smaakvolle courante
kleuren. Elk lampje los-
rig verpakt in cartonnen
doosje

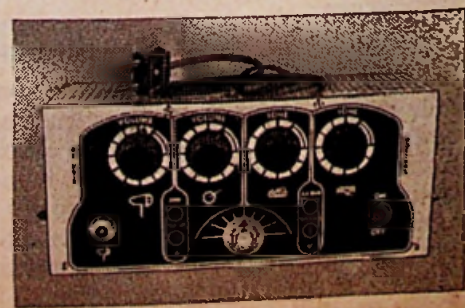
VERKOOPSPRUS
thans f 6.50 per stuk
Normale handelkorting.



ELECTRO HAVEE

3 GRAVENHAGE - HUISDIJNENSTR. 49
TEL. 320700

D
E
R
I
E
•
E
D
E



Prima versterker voor huiskamer en kleine zaal. Vermogen: 4 Watt.
zwaar metaal microfoon-aansluiting, 2 toonregelaars, beide elctrisch f 1.50

Loopt Stroomvoorziening spaak?

Waarschuwing van de P. N. E. M.

Reeds enkele dagen voordat in Amsterdam de directeur van het Gemeentelijk Electriciteits Bedrijf voor de middenstanders sprak over het verlichtingsvraagstuk, riep de Provinciale Noord-brabantsche Electriciteits Maatschappij een aantal mensen bijeen. Ook op deze bijeenkomst was de stroomvoorziening het onderwerp van de zorgenvolle besprekingen.

De industrialisatie van Nederland vergt uiteraard, naar de mate waarin ze toeneemt, ook meer elektrische stroom. Men zou zich bijna afvragen: was dit niet te voorzien — en was er van het aantal deviezen, dat we door export verdienen, niet een deel te reserveren geweest voor de electriciteits-bedrijven? Het is toch logisch: deze bedrijven hebben slechts in het gunstigste geval nog maar een outillage van acht jaar oud — in heel wat gevallen zal hier nog met oorlogsschade gerekend moeten worden.

Volgens de P.N.E.M. nu dreigt het heel hard die kant op te gaan; dreigt (vooral in Noord Brabant) een machine-tekort. De toeneming van stroomverbruik begint reeds de 36 % te naderen!

Uiteraard gaat dit toenemend verbruik gepaard met een steeds sterker belasting van de centralen, en er bestaat zeer groot gevaar, dat die belasting in de a.s. wintermaanden het maximaal beschikbaar machinevermogen belangrijk zal overschrijden.

In verband hiermede heeft men nagegaan, op welke wijze kan worden voorkomen, dat bedoelde belasting de grens, door de capaciteit der centralen gesteld, overschrijdt. Blijkens de in de vorige winter opgedane ervaring bereikt de belasting haar maximum tussen 8 en 9 uur in de voormiddag. Deze ochtend-spitsbelasting is over het algemeen 10 à 15 % hoger dan de avond-spitsbelasting.

Wanneer nu kon bereikt worden, dat de ochtendspits wordt verlaagd tot het niveau van de avondspits, dan zal reeds veel zijn gewonnen,

Zoekende naar de oorzaken van deze ochtendspits zou men allereerst geneigd zijn te denken aan het huishoudelijk verbruik, dat gedurende de wintermaanden in de donkere ochtenduren noodzakelijkerwijze oploopt door de behoefte aan woningverlichting en het gelijktijdig inschakelen van verwarmingsapparaten e.d. Toch zal dit verbruik waarschijnlijk niet veel groter zijn dan tijdens de avondspits, die optreedt tussen 16 en 18 uur, zodat naar de overtuiging van de P.N.E.M. de hogere ochtendspits in hoofdzaak teweeg gebracht wordt door de industrie, die tussen 8 en 9 uur in de ochtend -de aanlooptijd- een extra belasting veroorzaakt.

De directie is nu met de vertegenwoordigers van belanghebbenden in overleg getreden om na te gaan, of het niet moge-

lijk is de aanvangstijden der fabrieken gedurende de maanden November, December en Januari één uur later te stellen, ten einde zodoende de industrie-ochtendspits los te maken van de ochtendspits, veroorzaakt door het huishoudelijk verbruik.

Om te voorkomen, dat door deze verschuiving van de aanvangstijden der fabrieken de avondspits aanmerkelijk hoger wordt, zal in vele gevallen de middagpauze in de fabrieken -veelal 1½ uur- kunnen worden teruggebracht tot ½ uur, zodat de dagtaak op het gebruikelijke uur kan worden beëindigd. Mocht dit niet mogelijk zijn, dan zou wellicht overwogen kunnen worden om gedurende genoemde maanden slechts 7½ uur per dag te werken en in de najaars- en voorjaarsmaanden voor zoveel nodig 9½ uur.

Door de directie werd op bovenbedoelde vergadering te 's-Hertogenbosch een uiteenzetting gegeven van de reeds optredende en nog te verwachten moeilijkheden waarbij op de industrie een dringend beroep gedaan werd om door vrijwillige regelingen te helpen aan het ontlasten van de spitsstijden.

Als resultaat van uitgebreide besprekingen deelde de voorzitter mede, dat de P.N.E.M. de volgende stappen zal doen:

1. het voeren van een intensieve propaganda-actie ter beperking van het huishoudelijk verbruik ook door middel van de pers.
2. voor het bereiken van hetzelfde doel via het Centraal Bureau der VDEN te Arnhem in overleg te treden met de bevoegde instanties, waarbij ook zal worden gewezen op de wenselijkheid van stopzetting van de uitzending van de Nederlandse zenders van 8-9 uur.
3. instelling van een commissie bestaande uit vertegenwoordigers van de verschillende fabrikantenkringen in Noord-Brabant. De P.N.E.M. zal aan het werk dezer commissie leiding geven.
4. na vaststelling der te nemen maatregelen zal deze steekproefsgewijze worden gecontroleerd en zullen de onwilligen zo nodig worden afgeschakeld.

Te hopen valt zeker, dat hier uitkomst gevonden kan worden, zowel in het belang van de industriële als van huishoudelijke stroomverbruikers.

Electrische Boerderijverlichting

Installateurs, die in hun rayon nogal wat boerderijen hebben liggen, zullen goed doen, uit de serie Kunstlicht als bedrijfshulp, het boekje De Boerderij te lezen. Dit boekje werd samengesteld en uitgegeven door de N.V. Philips' Verkoop Maatschappij voor Nederland, in overleg met het bureau Wederopbouw Boerderijen, alwaar men het aanvraagt.

Uit dit boek valt, ook voor onze installateurs, heel wat te leren betreffende een goede en doelmatige boerderijverlichting alsmede die argumenten, waarmee men de eigenaar kan bewegen tot aanschaffing van een elektrische verlichting.

Wel is het een feit, dat steeds meer boerderijen in Nederland op het elektrische net aangesloten worden; maar er zijn er nog veel te veel, die nog met allerlei ouderwetse lichtbronnen werken. Terwijl ook bij hen die electriciteit tot hun beschikking hebben, er nog niet steeds het juiste gebruik van gemaakt wordt.

Vandaar dat het boekje begint met in tien punten weer te geven, wat een goede verlichting voor het boerenbedrijf betekent, welke tien punten even zoveel argumenten zijn om de boer voor te houden. Vervolgens wordt erop gewezen, dat zonder kunstlicht meer dan 1825 uren per jaar verloren gaan voor het normale werk. Zo goed als elders moet ook in een boerderij de verlichtingssterkte voldoende zijn; de looplamp moet behoorlijk gemonteerd zijn (nog al te veel ongevallen geschieden er met slecht gemonteerde looplampen juist op boerderijen); de stallen dienen behoorlijk verlicht te zijn evenals de bergplaatsen van wagens, de zolders, dorsvloer en werkplaats. Speciale aandacht verdienen ochtend-, avond- en nachtverlichting bij de kippen; proeven hebben aangetoond dat bij kunstlicht de eier-opbrengst ca 40 % meer is dan zonder dit hulpmiddel.

Uiteraard wordt in de moderne boerderij de electriciteit niet meer alleen gebruikt voor verlichting. Van even groot belang is welhaast de elektrische installatie, zowel voor de apparaten en machines als met het oog op de veiligheid van mens en dier. De eisen, welke de Dienst Wederopbouw Boerderijen in dit opzicht stelt, zijn achter in het boekje opgenomen.

De installateur, die over dit boekje beschikt, zal betrekkelijk weinig moeite hebben, de boeren in zijn omgeving te bewerken en tot installatie van een behoorlijk lichtnet te brengen. Het werkje is fraai aangepast aan het boerenleven en toont de voordelen van electriciteit op overtuigende wijze aan.

De uitvoer van kabel en draad bedroeg in het jaar 1936 RM 14 miljoen, terwijl de uitgevoerde hoeveelheid 30 000 ton beliep. De voornaamste afnemers in dat jaar waren Nederland, Argentinië, Zweden, Roemenië en Noorwegen.

©

Het Electro Technisch Bureau G. Hendriks en Zn. te Gemert vierde op 24 en 25 September zijn 50 jarig bestaan. Er was twee dagen feest.

BENELEC

ALLEENVERKOOP:

Stalen „Berg-Op” Kasten

voor kantoor - winkel - magazijn en werkplaats
— Nederlands Fabrikaat —

Keizersgracht 456, AMSTERDAM (G.), Tel. 35114

Isolatiematerialen voor de Electrotechniek

Uit voorraad leverbaar:
Afdelklak op spiritsbasis. Asbestkous. Bakerietlak. Chattertoncompound. Collectormecaniet. Ebonietstaf. Fibberplaat en Staf. Hardpapier 0.5-0.8-1.5-2-3-4-6-8-9-10-12-20 mm; Hardlinenweefsel 0.25-0.3-1.5-2.3 tot 2.6-4 mm-20-30-50-70 mm; Isolatielekralen; Isolatielekken; Isolatieband (Engels fabrikaat); Jacometband; Kabelmassa; Leerpapier 0.1-25-0.3-0.35-0.5 mm; Mica (gevekt no. 4); Micafolium; Oliekatoen; Oliepapier; Olieglasband- en Buis; Oliekatoenband-Doek- en Buis; Oliekatoenleerpapier; Pres-paan 0.1-0.15-0.2-0.6-0.8 mm; Spieheut; Synth. Isolatiekous; enz. enz.

Technische Agenturen
en Groothandel **B. E. M. Wientjes**

Joh. Verhuiststraat 192, Amsterdam-Z., Tel. 94171

BROWN BOVERI

Automatische-Sterdriehoek-
Schakelkasten

Met thermische beveiliging

Rotterdam - Electrosteam - Amsterdam

A - E - B KEILBOUTEN, PLUGGEN



N.V. HAGENSE, Den Haag

Weteringplein 21 Telefoon 772349

Type „E”, weer een verbeterd product van „SINUS”.

Vanaf heden zijn onze nieuwste
dompelaars, type „E”, vlak leverbaar.

500 Watt — 750 Watt — 1000 Watt.

Voorzien van randaarding en ophang-haakje.

„SINUS” Radio-apparaten- en
instrumentenfabriek
De La Reijlaan 37—39
ZEIST.

Vraagt offerte voor dompelaars voor industriële doeleinden!

Wij leveren
uit voorraad:

AURORA GLOEILAMPEN (Edison, bajonet)
WEPVA KOOLBORSTELS
in 80 afmetingen en zeer praktische assortimentsdoos
ALUMINIUM WAAIERS voor stofzuigers, in 14 typen
SERIE LAMPJES 4 6 8 12 en 14 volt.
Hulde: rood wit blauw oranje
BATTERIJ- EN RIJWIELAMPJES
STEKKERBLOEKS voor stofzuigers en strijkbouten.
VRAAGT ONZE PRIJSCOURANT

Waagmeester's
groothandel in electrotechnische-
en verlichtingsartikelen

DAMPLEIN 8 - TELEFOON 2294 (K 2980) - ZAANDAM

SOLDEERBOUTEN

fabrikaat GALORIA-BELGE

Verbeterde kwaliteit en thans door de
KEMA, Arnhem voor import toegelaten.
In vermogen van 50 Watt—1000 Watt.
STERK GEREDUCEERDE PRIJZEN.
Levering uitsluitend aan erkende
Groothandel. — Vraagt offerte aan:

R. LEWIS — DEN HAAG

Wildhoeftaan 6 Telefoon 393571

Electromotor-
Schakel-
Transformator-
en Weerstand-



Direct uit voorraad leverbaar

Oliehandel P. v. d. Kwast en Zoon

Weesp — Telefoon 588

ELECTRON

Gloeilampengroothandel en
Electrisch Materiaal

Insulindestraat 82 te ROTTERDAM.

Telefoon 42153—28946.



Ook voor U het aangewezen adres

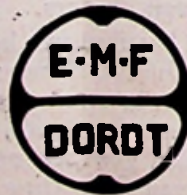
Neemt proeforder



Schakelaars,
Baby afstands-chakelaars,
Schuko stopcontacten,
2 polig.
Schuko stekkers, 2 polig,
Diverse soorten stekkers.
Waterkokers, 2 liter.
Scheerwaterbakjes, messing
vernikkeld.
Diverse soorten theelichtjes.

ELECTRO-UNION

LIJNBAANSGRACHT 237 - AMSTERDAM - TELEFOON 31542



Alle machines op het
gebied van
wissel- en draaistroom

Decoratieve
Utiliteitsverlichting

naar Uw of eigen ontwerp

voor
Theaters,
Schouwburgen,
Hotels,
Café's e.d.

G. HOOFT — AMSTERDAM Z.
Van Baerlestraat 72, Telefoon 22545 (K 2900)

„NERVUS”

WEIDE-AFRASTERINGSAPPARATEN

met batterijen 6 Volt en VO
aansluiting op lichtnet 220

*Voordelig in aanschaffing en aanle
Uit voorraad leverbaar. Bestel tijd
Levering via de handel*

KEMA GOEDGEKEURD

Fa. P. HEESTERS & Zn.

Haaren Noord-Brabant, Telefoon 241 - 2

Wij vestigen Uw aandacht op

HET adres in het Oosten en Noorden van ons land

voor het wikkelen van alle electromotoren
en het repareren van alle elektrische apparaten

Wij hebben een speciale afdeling voor:

het wikkelen en repareren van alle soorten
en modellen spoelen en speelbussen voor
automaten en dergelijke

Uw adres hiervoor is

Electro Technische Fabriek H. J. JANSEN

KUIPERSDIJK 184-186 (TEL. 3847) - ENSCHEDE

UIT VOORRAAD LEVERBAAR:

Complete J.D. sets t.w.

1 naamschaal met aangebouwde duo condensator,

1 spoelbloc met 6 ijzerkernen + 2 trimmers,

1 stel M.F. trafo's 472 Kc.,

1 antenne filter,

1 chassis met geboorde gaten.

*Bovenstaand te leveren met bijbehorende radiokast,
voorzien met achterschotten en opdruk, merk, aarde,
antenne, pick-up, luidspreker, netspanning.
Verder nog vele andere onderdelen.*

Radio-Import P.T.R.

Schenkkade 7 -- 's-Gravenhage -- Telefoon 712318

ORIGINELE GLASVERZILVERDE

Etalage Reflectors

IN ALLE MODELLEN EN MATEN.

UIT VOORRAAD LEVERBAAR.



ELECTROTECHNISCHE GROOTHANDEL

FRAAY & KORPER

Singel 424

Amsterdam

VRAAGT UW GROSSIER:

CASTELLUM

WASMACHINE

CASTELLUM

WRINGERS

WASMACHINEFABRIEK

Fa. Gebr. Timmermans

TELEFOON 19

KESSEL BIJ VENLO



N.V. RAMIE UNION

PORCELEINFABRIEK

ENSCHDE



SIMPLEX en CONEX-LASCHDOPPEN



ELECTROTECHNISCH PORCELEIN

Een les voor onze Middenstanders

De jongste publicatie van de Nederlandsche Middenstandsbank is voor ons allen een leerzame les. Wel worden de voorbeelden genomen uit andere branches, maar dit neemt niet weg dat er voor ons dezelfde les uit te trekken valt. Wie houdt een dergelijk onderzoek eens in onze eigen branche?

De nieuwste Economische Publicatie van de N.V. Nederlandsche Middenstandsbank -er zijn er nu reeds 16- behandelt een zeer interessant onderwerp, namelijk de levensduur van middenstandsondernemingen.

Reeds vóór de oorlog werd aan dit onderwerp enige aandacht geschonken door het Economisch Instituut voor de Middenstand, dat in Schiedam een onderzoek instelde naar de „sterfte” in het kruideniersbedrijf. Daarbij bleek, dat per jaar niet minder dan 11 % der kruideniersbedrijven de geest gaven.

In deze nieuwe publicatie worden de resultaten gepubliceerd van een nieuw onderzoek, dat werd ingesteld in drie branches, nl. het kruideniersbedrijf, de drogisterij en de handel in groente en fruit.

Het doel van dit onderzoek was, een antwoord te krijgen op de vraag: welke levenskansen heeft een onderneming, wanneer men er in is geslaagd de eerste jaren, welke immers steeds de moeilijkste zijn, met succes door te komen?

Het antwoord op deze vraag is zeer belangrijk, want voor elke echte middenstander is het ideaal nog steeds: de zelf gevestigde onderneming door stage arbeid tot bloei te brengen en aan het volgend geslacht over te dragen.

En wat is nu het resultaat van dit onderzoek? Zoals hierboven reeds werd vermeld, zijn de eerste jaren van een onderneming de moeilijkste en het spreekt dan ook vanzelf, dat juist in die eerste jaren veel ondernemingen het onderspit moeten delven. Nu toonde het ingestelde onderzoek echter aan, dat in alle drie branches werd geconstateerd, dat in het bestaan van een midden-

standsonderneming nog twee „critische” perioden voorkomen wel tussen de 21 en 31 en tussen de 51 en 61 jaar.

Wat deze eerste kritische periode betreft wordt aangegeven, dat dit een logisch verschijnsel is. Immers wanneer een ondernemer 20 à 30 jaar in de onderneming is werkzaam geweest, zal in de meeste gevallen de tijd voor het overdragen aan een opvolger zijn aangebroken. Twintig tot dertig jaar daarna zal opnieuw een generatiewisseling moeten plaats vinden. Generatiewisseling betekent in verschillende gevallen het einde van de bloei van de onderneming.

Wanneer echter een onderneming deze beide kritische perioden zonder kletscheuren heeft doorgemaakt, dan mag in de meeste gevallen worden gerekend op een grotere bloei en een lange levensduur.

Met verschillende grafieken en tabellen wordt het resultaat van dit interessante onderzoek duidelijk gemaakt. Het lezen en bestuderen van deze brochure is echter niet alleen maar interessant, het wijst er de lezer ook telkens weer op hoe belangrijk, hoe noodzakelijk het is, dat hij die de eigenaar van een middenstandsonderneming opvolgt, uitgerust moet zijn met een zeer uitgebreide kennis. De voortdurende vooruitgang van de techniek en de nooit ophoudende ontwikkeling van het economisch leven, maakt het noodzakelijk, dat de jonge ondernemer beschikt over méér kennis, méér algemene ontwikkeling dan zijn voorganger.

Zo is dit boekje vooral een ernstige les voor de jonge middenstander en onze lezers zullen er dan ook verstandig aan doen het aan hun kinderen ter lezing te geven!

J. L. VAN HEDEL

Afbetaling!

Denkt U er aan, dat met ingang van 1 OCTOBER a.s. de Prijzenbeschikking voor de verkoop op gemakkelijke voorwaarden (Verkoop afbetaling) van kracht wordt. Een nadere uiteenzetting vindt U in de nrs. 74 en 75 van de Electro Radio Mercur.

Geluidsversterker ontvreemd

De Commissaris van Politie te Apeldoorn verzoekt ons plaatsing van het volgende: Ontvreemd te Apeldoorn in de nacht van 13 op 14 Augustus 1948, een geluidsversterker, merk Philips, type 2848, 220 V, 24 W, registratienummer niet bekend.

Bij aantreffen verzoeken bericht aan de Commissaris van Politie te Apeldoorn.

EEN TACHTIG-JARIGE

De heer J. G. Koot, eigenaar van het Electrotechnisch Bureau Koot aan de Spuistraat te Amsterdam, vierde op 21 September zijn 80e verjaardag.

Dat de heer Koot een geziene figuur in de branche is, blijkt wel uit het feit, dat de Vakgroep Electrotechnisch Ambacht, zelfs een vertegenwoordiger van Den Haag naar Amsterdam zond, om de krasse jarige te huldigen op een goed bezochte receptie! Proficiat!

PRODUCTIE OMHOOG

De productie van electriciteitsleidingen heeft, zoals blijkt uit het jaarverslag van de Draka, de hoogte van voor de oorlog belangrijk overschreden. De export is bijna weer voor-oorlogs. Zo moet het gaan in Nederland!

OPEN PLAATSEN

Prima radiotechniker of zelfstandige radiomonteur gev. Gewend zijnde met Philips meetapparaten om te gaan. Bij gebleken geschiktheid goede vooruitzichten. Brieven met opgave van genoten opleiding en verlangd salaris onder nr. 1292.

VRAAG EN AANBOD

Bod gev. op: 1000 Philips lampen 220/100 inw. gematteerd. Ed. ijzeren lampvoet; 500 idem 220/25 helder, ijzeren Ed. lampvoet; ca. 400 idem 220/205 helder. Koperen lampvoet Ed. Fa. J. H. Fennis, Beerensteinerlaan 1, Bussum.

Gevr. 1 draaistroommotor sleepring met weerstand 500 V, à a 7½ pk; 1 idem compleet 500 V 15 à 20 pK. 30 m R.W.P.K. speciaal 4 x 6 mm2 event. in ruil voor gummikabel 3 x 1½ mm2. Electr. Techn. Bedrijf J. A. Oosterhof, Woldstraat 13, Steenwijk.

Aangeb. 1 Telefunken Luidspreker; 50 W met electr. bekrachtiging 220/120 V, met groot klankbord 1 m x 1.20 m, prijs f 50.—. Te bevr. bij A. C. Kroon, Molenweg C 209, Schoorl.

Grossier in Radio, Electra en Verlichting, die per auto (bestelwagen) het gehele land bezoekt, zoekt verbinding met fabrikanten en importeurs voor de verkoop van haar artikelen. Br. nr. 1294.

Te koop: 15 Automatische Motorbeveiligingschakelaars met afstandsbediening. Fabr. v. Wijk en Visser. 20 driepolige gezeerde huisaansluitkasten. 20 gietijzeren een-coupees kastjes. 2 maximaalnulspanningschakelaars, type 275, 3 polig, 60 A, 380 V, met thermische relais 60 A. 15 hefboomschakelaars, type 14, H-H. 1 motor, 2 pk. 2800 toeren, Dordt. 1000 m gummikabel, 2 x 0,75, in rollen van 100 meter. Br. nr. 1295.

Technische Im- en Exporthandel

„DAVIRO”

Schenkweg 18, Den Haag, Telefoon 722300

voor: Solar

Electrolytische-, papier-, mica- en oliecondensatoren. Startcondensatoren voor 1 phase-motor



RUIWELFABRIEK VAN
VAN DER HEEM N.V. - DEN HAAG
HOLLAND

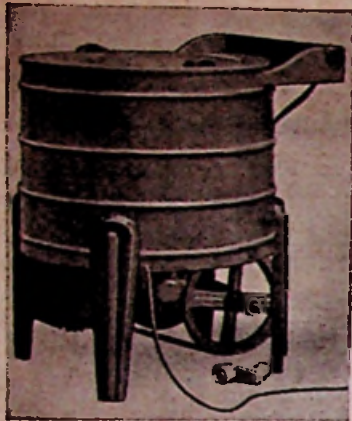
Verkoop van Erres-Radiotoestellen, Erres-Stofzuigers en R.S. en Ned. Kroon Rijkswielen uitsluitend door N.V. Handelmij. R.S. Stekvis & Zonen Rotterdam

Volgens een onlangs gehouden steekproevenonderzoek door de Nederlandse Stichting voor Statistiek heeft slechts 21% der Nederlandse gezinnen een wasmachine.

Installateurs grijpt Uw kans en wendt U tot

ELECTROCENTRUM

A'DAM — ARNHEM — EINDHOVEN — LEEUWARDEN
ROGSEDAAL — R'DAM — ZWOLLE



MIGRO-WASMACHINES met onderaandrijving in oliebad en
UTILITY-WASMACHINES met bovenaandrijving uit beperkte voorraad, respectievelijk op korte termijn leverbaar.

N.V. HOLLANDSCHE ASBEST MAATSCHAPPIJ
v/h van der **LINDEN & VELDHUIS**
ROTTERDAM
GRONINGEN **AMSTERDAM**

*Asbest, | Rubber,
Pakking, | Isolatie*

N.V. Ph. J. Schut, Amsterdam C.
Keizersgracht 684 — Telefoon 36582-43377

Materiaal voor

Luidsprekende telefooninstallatie
Alarminstallaties
Veiligheidsinstallaties
Signaalhoorns
Nummerborden
Lichtsignaalinstallaties voor ziekenhuizen
Diverse relais

ELECTROMOTOREN



Inkoop - Verkoop - Verhuur - Ruil
alleen de betere soorten.

Reparatie - Wikkelen - Revisie -
Ombouw, alleen kwaliteitswerk.
Voor Twente en Gelderse Achterhoek reeds
lang een bekend en vertrouwd adres.
Erkende Installateurs, Handelaren en
Electro-winkeliers speciale prijzen.

**ELECTROMOTORENHANDEL
& WIKKELBEDRIJF „JULO“**
Kantoor Waldeckstraat 22 - Fabriek Pyramontstraat 16
ENSCHDE — Telefoon 4075 (K. 5420)

Motorenwikkelaarij Fa Hurstjes & Kool

VENLO, Roermondsestr. 47, tel. 3153, Sloop 52, tel. 3596

Wikkelt | MOTOREN,
DYNAMO'S,
STOFZUIGERS en
VENTILATOREN
ook voor gelijkstroom

In- en verkoop van MOTOREN en ONDER-
DELEN, KOOLBORSTELS, GLIJLAGERS enz.

Technische Handel Onderneming ROMAL

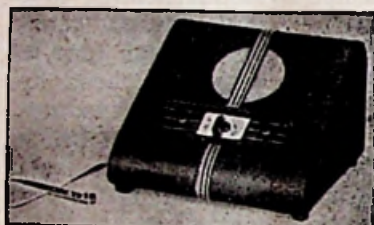
Hoofdkantoor : Utrecht,
Plompstorengracht 12, Tel. 14393
Filialen : Rotterdam, Bergweg 216, Tel. 41270
A'dam, Herengracht 309, Tel. 30210

PLASTICS ALS DRAADISOLATIE

„Podur“

isoliatiebuis
montagedraden
rijwielkabel
autoverlichtingskabel
microtelefoonkabel
telefoonmontagedraden
aansluit- en doorverblindingkabel

Nederlands fabriek der N.V. POPE, Venlo



Luidsprekende
telefoon-
installaties
van standing,

in vormgeving,
betrouwbaarheid,

gemakkelijke bedienbaarheid en presentatie.
Vraag vandaag even onze brochure Nr. 288/E. Uit voorraad of
op zeer kortetermijn leverbaar. Verkoop via de handel.
C.V. Hapé, Nwe Herengracht 11, Amsterdam C. Tel. 48321-48882.



MOTOREN
VENTILATOREN
DYNAMO'S - OMVORMERS

EMI - UTRECHT

MUNTKADE 25



HAZEMEYER



HENGELO

Beschermde Schakelmateriaal

Fabriek en Hoofdkantoor HENGELO, Telefoon 2345 (5 lijnen)
Kantoor Amsterdam : Amstel 144, Telefoon 35882
Kantoor Rotterdam : Mathenesserlaan 201, Telefoon 30634

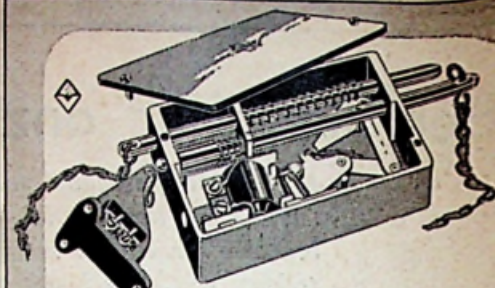
KOOLBORSTELS

voor elk doel,
Uit voorraad leverbaar.



Nederl. Koolborstelfabriek

AMSTERDAM-N.
Spijkerkade 8 Telefoon 60 548.



Nieuw Nedap-succes!

In de smaakvolle Nedap
Electrische Deuropener
is een reeks elektrische en
mechanische verbeteringen
tot in de perfectie gecombi-
neerd. 'n Succes-artikel
voor de branche!



N.V. NED. APPARATENFABRIEK „NEDAP“

VERKOOPAFD.: POSTBUS 6 - GROENLO

Isolatie-Materialen

VOOR DE ELECTRO-TECHNIEK

Direct uit voorraad leverbaar:

Olielinnenband, schuin gesneden, naadloos, Prima
Olielinnen, Plastic- en Olielinnenkous, Presspaan,
Edelpresspaan, Pertinax, Hardlinnenweefsel, Val-
kanfiber, Leatheroid etc.
Op levering: Steatite- en Bakeliet-onderdelen.

VERKOOPKANTOOR VAN TECHNISCHE
PLASTISCHE PRODUCTEN

Singel 66 - AMSTERDAM-C. - Tel. 49926

KRUKINDUCTORS

fabriek Chauvin Arnoux

500 volt, meetbereiken 0-1 & 0-100
Megohm, momenteel uit voorraad
leverbaar door

C. N. Rood, Den Haag

Weteringkade 37, Telefoon 77.19.20 (3 lijnen)
Telegram adres ROODHAAG

KOOF L I J S T E N

VOOR INDIRECTE VERLICHTING
en BUISLAMPORNAMENTEN
van geperst hout voor schilderwerk en
edelfineer. Ned. Octrooi 50992.



W. C. HÜLSMANN JP
BROUWERSGRACHT 30
AMSTERDAM - TEL 3195



INTERNATIONALE ELECTR. ONDERNEMING

ZANBERGWEG 97 BREDA
TEL. 8018



FABRIEK
TRANSFORMATOREN
ELECTROMOTOREN TOT 2 P.K.
SPAARLEKTRANSFORMATOREN
SPECIALE SCHAKELAPPARATUUR
ELECTROTECHNISCHE FABRIEK